

Editorial

Rebautizo inservible

"El cambio de nombre a las entidades públicas no fue parte de una estrategia para mejorar la política social, porque el Gobierno no es proactivo sino reactivo". P. 6

OPINIÓN

MAURO GUTIÉRREZ MARTÍNEZ
Presidente ejecutivo de la Sunass



Desafíos estructurales para acceder al agua potable P. 20



EN LA WEB

Millennials abarcan la mitad de la demanda inmobiliaria: ¿qué buscan?

MIÉRCOLES 30 DE ABRIL DEL 2025

Año 34, N° 9497
Precio: S/4.00
Vía aérea: S/4.50



GESTIÓN

El diario de economía y negocios del Perú





gestion.pe

P. 3 ESTIMA GERENTE GENERAL DEL BANCO DE CRÉDITO DEL PERÚ

Vienen meses de volatilidad y freno en reducción de tasas de interés

Incertidumbre por guerra comercial afectará el costo de créditos y ocasionará que inversiones más relevantes tomen más tiempo en cristalizarse.

Es difícil que la tasa referencial del BCR descienda si la Fed no recorta la suya, más aún cuando esta se muestra muy prudente por el impacto de los aranceles.

VÍA COMPENSACIÓN PARA COMPRAR TIERRAS

El 50% del pago del Bono Beta sería devuelto a las agroexportadoras P. 17



TRAS VENTA DE TELEFÓNICA DEL PERÚ

Se renuevan expectativas sobre la inversión publicitaria de las telecom P. 8



PESE A FUERTE TURBULENCIA EXTERNA

Dólar registra cuatro meses a la baja en el mercado local P. 22



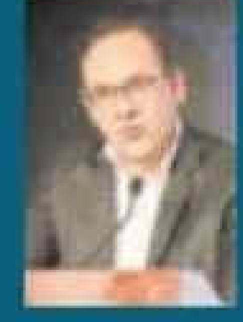
EVENTOS

Perspectivas:

Evalúa el presente y planifica el futuro

Gestión llevó a cabo ayer una nueva edición de "Perspectivas", relevante evento que convocó a principales actores del ámbito económico, financiero y de comercio exterior. P. 2, 3 Y 4

"El paquete de proyectos de APP puede añadir dos puntos porcentuales de crecimiento. Con ello, superaríamos el 5% en los próximos años".



José Salardi
Ministro de Economía y Finanzas

"En general, hacia finales del año pasado, los créditos del sistema financiero empezaron a recuperarse, han vuelto a crecer, están creciendo".



Sergio Espinosa
Superintendente de Banca, Seguros y AFP

"Tenemos en el país una preocupante brecha de infraestructura en transporte cercana a los US$ 57,500 millones".



Verónica Zambrano
Presidenta del Ositrán

Compartido gratuitamente por @ØƧQUIŦΛR



Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro

TAMBIÉN SE MANTIENE PROYECCIÓN DE CRECER 4% ESTE AÑO

MEF prepara ajustes en el gasto para encaminar déficit fiscal

En entrevista, José Salardi indicó que evalúan el impacto del abordaje de las medidas para "recortar la grasa que todavía existe". En su presentación, destacó que el impulso de la cartera de proyectos vía APP y PA sumará hasta dos puntos porcentuales de crecimiento desde este año.

RICARDO GUERRA VÁZQUEZ
ricardo.guerra@diariogestion.com.pe

Aunque el déficit fiscal a marzo aún se ubica todavía lejano a la meta del Gobierno (en 3.4% del PBI frente a un 2.2%), el titular del Ministerio de Economía y Finanzas (MEF), José Salardi, indicó que vienen trabajando en el diseño de nuevas medidas para generar mayores ingresos, pero sin "descuidar" eventuales ajustes por el lado del gasto.

"No estamos descuidando la posibilidad de hacer unos ajustes por el lado del gasto para lograr la meta fiscal (...) en algún momento, hemos comentado que hay mucho espacio para recortar la grasa que todavía existe. Hay que lograr eficiencia en el gasto y eso es lo que estamos evaluando", señaló en entrevista con **Gestión**, durante el evento organizado por este diario: "Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro".

Salardi, guardando significativa reserva, indicó que vienen evaluando el impacto sobre el abordaje de estas medidas, pero adelantó que serán tomadas "en las próximas semanas". "En estos momentos, estamos diseñándolas", mencionó.

Según sus cálculos, sin hacer "nada extraordinario" se cerraría el déficit en 2.6% del PBI. "Pero, la idea es llegar al 2.2% del PBI. Ese diferencial implica indudablemente tomar algunas medidas de ajustes", subrayó.

JESSICA VICENTE



Pobreza. En mayo se conocerán los resultados y Salardi previó que se observe una caída.

Respecto a los ingresos, el ministro señaló que la Sunat empezará a aplicar una estrategia para combatir la minería ilegal, enfocada en tener una mayor trazabilidad de sus insumos. Con esto se espera sumar S/ 350 millones de recaudación anual. "Próximamente brindaremos los detalles", sostuvo.

De otro lado, el funcionario confirmó que cualquier cambio a la normativa actual de tercerización laboral, que en la gestión de Pedro Castillo sufrió restricciones, tendrá que pasar por el Consejo Nacional de Trabajo (CNT). Ahora, "la meta" es avanzar en su discusión hasta julio, cuando preliminarmente se pensaba que las medidas del "shock desregulatorio", del cual es parte, concreten su implementación.

Mayor crecimiento

Durante su presentación, Salardi indicó que el Perú está en las condiciones de crecer, al menos, 5% a partir del siguiente año y en adelante. Al respecto, el ministro destacó el impacto de ejecutar el portafolio de proyectos identificado vía Asociaciones Público Privada (APP) y Proyectos en Activos (PA).

Esto agrupa inversiones por más de US$ 70,000 millones divididos entre 80 adjudicaciones programadas entre 2025 y 2026, 13 proyectos estructurados, 12 adendas y 14 proyectos de irrigación; contemplando impactos directos en sectores importantes como salud, turismo, transmisión eléctrica, telecomunicaciones, transportes, aeroportuario, portuario, entre otros.

"Si todo esto se logra gestionar bien va a permitir darle, indudablemente, al país dos puntos de crecimiento adicional. Con ello, tranquilamente podemos superar el 5% en los próximos años", enfatizó.

Cabe recordar que la proyección del MEF es crecer, este año, en 4%. En abril suele actualizarse el Marco Macroeconómico Multianual (MMM) y Salardi adelantó a **Gestión** que se mantendrá dicha estimación, aunque seguirán de cerca los avances de la guerra comercial entre EE.UU. y China.

Más info en


OBSERVAN RALENTIZACIÓN

La perspectiva económica ante aranceles y etapa preelectoral

En medio de un panorama económico internacional incierto y una coyuntura política cada vez más cerca de la temporada electoral, la principal amenaza para la economía peruana es la creciente incertidumbre, advirtieron economistas y representantes del sector privado durante el evento "Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro" organizado por **Gestión**.

Hugo Perea, economista jefe de BBVA Research, alertó que la guerra comercial representa hoy el riesgo más inminente para la economía local por su dependencia a la actividad mundial.

Si bien hay una pausa para los aranceles recíprocos, ya desataron incertidumbre y el "daño está hecho sobre la economía mundial". Pese a que estimó que, en una "primera ola", el impacto comercial será digerible, subrayó que la incertidumbre está paralizando decisiones de inversión y consumo en el mundo.

Por su lado, Felipe Ventura, gerente general de Izipay, precisó que lo natural en los contextos electorales es que se genere una interrupción o una pausa en el consumo.

"Desde el punto de vista de los medios de pago es probable que eso ocurra y haya una postergación de algunos gastos", agregó.

En tanto, para Carlos Gallardo, gerente general del Instituto Peruano de Economía (IPE), la clave está en cómo reducimos la incertidumbre, pues en la medida que se mitigue se podrá tener una proyección mucho más optimista.

Mientras se espera que en agosto se definan alianzas para las elecciones presidenciales, se podría esperar avances en los compromisos de inversión.

En medio de estos problemas, Julia Torreblanca, presidenta de la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE), apuntó que la minería es clave para sostener el crecimiento económico del país. Torreblanca señaló que las oportunidades existen, pero se requiere voluntad política y simplificación administrativa para concretarlas.

JESSICA VICENTE



Freno. Expertos consideran paralización de inversiones.

EN LÍNEA CON LA REACTIVACIÓN ECONÓMICA, AFIRMA LA SBS

JESSICA VICENTE



Financiamiento. Aceleración del crédito aún no se observa en préstamos de consumo, precisó Espinosa.

Créditos del sistema financiero han comenzado a recuperarse

Bancos y microfinancieras muestran una morosidad decreciente. A su vez, la cartera con atrasos está cubierta en 150% por provisiones, según la superintendencia, que destacó que las exigencias regulatorias en el país son más altas que los estándares internacionales.

GUILLERMO WESTREICHER H.
guillermo.westreicher@diariogestion.com.pe

La reactivación de la economía se refleja, en los últimos meses, en el financiamiento otorgado al sector privado, según la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS).

"En general, hacia finales del año pasado, los créditos (del sistema financiero) empezaron a recuperarse; han vuelto a crecer, están creciendo en este momento", destacó Sergio Espinosa, superintendente de la SBS, en el marco del foro Perspectivas 2025 organizado ayer por **Gestión.**

Sin embargo, el rebote aún no se observa en los préstamos de consumo, acotó.

LA CIFRA

52.1%

Aumentaron las utilidades de los bancos en el primer trimestre del año, en comparación con el mismo periodo del 2024, según datos de la SBS.

El crédito al sector privado aumentó 0.4% en el 2024, frente al año anterior. Además, en el primer trimestre de este 2025 el incremento interanual fue de 1.9%, según el BCR.

Espinosa enfatizó también que la morosidad retrocede. "Hay una tendencia importante en ese sentido (decreciente). Creemos que tiene relación con el hecho de que la economía se ha venido recuperando, hay más ingresos en las personas, que tienen más dinero para pagar deudas, cosa que antes era un problema", sostuvo.

Aunque reconoció que las entidades financieras también han castigado parte de su cartera morosa para "limpiar" sus balances. Es decir, han eliminado una porción de sus préstamos impagos y han asumido la pérdida.

Las microfinancieras, asimismo, presentan un índice de morosidad más alto que los bancos. "Cuando una empresa ingresa a un segmento que no conoce, le puede generar algún problema rápidamente en sus resultados", afirmó.

La SBS resaltó, no obstante, que la cartera atrasada del sistema financiero peruano está cubierta en 150% por provisiones.

Capital

Internacionalmente, se recomienda que el índice de capital global mínimo requerido sea el 8% de los activos ponderados por riesgo de una entidad financiera. Sin embargo, el Perú ha adoptado hace mucho tiempo una exigencia mayor, del 10%, manifestó el funcionario.

"Nuestro índice de capital global (promedio en el sistema financiero) está casi llegando al 17%. Es decir, son casi siete puntos por encima del mínimo legal", dijo Espinosa, quien explicó que este indicador refleja la capacidad de una institución para cubrir pérdidas inesperadas, por ejemplo, por una pandemia global.

PREVÉ EL BANCO DE CRÉDITO DEL PERÚ – BCP

Vienen meses de volatilidad y freno en baja de tasas de interés

JESSICA VICENTE



Análisis. El panel también abordó la inclusión financiera en el país.

Con la incertidumbre en torno a las tensiones comerciales globales, vienen meses de volatilidad que provocarán inestabilidad en los mercados financieros y bolsas, según el gerente general del BCP, Diego Cavero.

"En el corto plazo habrá volatilidad porque todos los días hay anuncios de subidas de aranceles, que tienen impacto en el mercado financiero, en el mercado de bonos, de acciones en EE.UU.", dijo en el marco del foro Perspectiva organizado por Gestión.

En el Perú, las consecuencias de esa turbulencia serán, de un lado, que las tasas de interés no bajarán a la velocidad que deberían, y, del otro, las inversiones más relevantes tomarán algo más de tiempo en cristalizarse, pues a los problemas externos se añadirá la incertidumbre electoral local, escenario en que las decisiones gravitantes se podrían diferir, expresó.

EL DATO

Diversidad. **"El 42% (de los pequeños inversionistas que están entrando a la BVL) son de fuera de Lima y la mitad son mujeres. O sea, es un crecimiento muy interesante, muy diverso", destacó Zapatero, de la BVL.**

Al ahondar en la evolución de las tasas de interés locales, añadió: "Desde el 2000 nunca ha estado (la tasa del BCR) por debajo de la tasa de la Fed. Tenemos ahí algo que nos está frenando bajar la tasa de interés en el mercado peruano".

La tasa del BCR se mantiene en 4.75% desde enero, mientras que la de la Fed se sitúa en 4.50%.

Cavero sostuvo que difícilmente la tasa de política monetaria –que guía el costo de los créditos al público– local descendería si la Fed no recorta la suya, más aún cuando esta se muestra muy prudente por los efectos de la guerra comercial, pese a las presiones del presidente Donald Trump, que busca reducir el costo de endeudamiento en EE.UU.

No obstante, la solución a la crisis arancelaria podría darse relativamente pronto si EE.UU. llega a acuerdos comerciales con 17 países, aseveró.

Inclusión

Luego, el gerente del BCP abordó la inclusión financiera en el Perú y mencionó que este proceso se reforzó con las billeteras digitales, que ahora facilitan el acceso al crédito.

En este punto, el presidente de la Federación de Cajas Municipales, Jorge Solís, advirtió que los avances en inclusión pueden tropezar con la acechante criminalidad del crédito gota a gota, que cada día gana terreno al sistema financiero formal.

En la misma mesa de análisis, Mariano Álvarez, gerente general de AFP Habitat hizo hincapié en que la educación financiera que brinda hoy el sistema tradicional en el país es insuficiente. "Un punto obligatorio en todos los colegios, y las universidades, debe ser aprender la importancia de ahorrar, esta magia de la tasa de interés compuesto que hace que un sol puesto (ahorrado), cuanto más joven uno sea, vale muchísimo más, y sobre todo ahora que cada vez vivimos más", recalcó.

Por su parte, Miguel Ángel Zapatero, gerente general de la Bolsa de Valores de Lima (BVL), resaltó que se observa "un renovado interés" del inversionista retail en la plaza local, pues se llegaron a abrir 87,000 nuevas cuentas en el 2024.

Más info en gestion.pe

INDICÓ EL OSITRÁN DURANTE EVENTO DE GESTIÓN

El Jorge Chávez ya no tiene razón crítica que le impida operar

Sobre el puerto de Chancay, Verónica Zambrano comentó que una propuesta tarifaria de parte de su entidad recién estaría para julio del próximo año.

GUADALUPE GAMBOA
norma.gamboa@diariogestion.com.pe

En el evento organizado por Gestión, "Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro", la presidenta del Ositrán, Verónica Zambrano, habló sobre el aeropuerto Jorge Chávez y su situación. Afirmó que, desde la perspectiva del regulador, "ya no hay ninguna razón crítica para que no puedan empezar a operar".

Aclaró que no es necesario llegar al 100% de la infraestructura para comenzar operaciones. Su lectura abarca solo "el punto de vista constructivo y de cómo están funcionando sus equipos".

Sin embargo, reconoció que la demora actual responde a la etapa de familiarización por parte de los usuarios intermedios, como aerolíneas y operadores de carga. Esta situación, advirtió, no está contemplada en el contrato de concesión, lo que representa un área gris.

Respecto a una posible sanción al concesionario Lima Airport Partners (LAP) por el retraso, indicó que el procedimiento de fiscalización ya se encuentra en curso, pero no se puede adelantar opinión hasta que se complete.

"Para imponer una sanción hay que hacer una acción de fiscalización que ya se está realizando y luego se tiene que hacer una remisión de toda esa documentación al concesionario. Ese procedimiento es confidencial", explicó.

OTROSÍDIGO

Brecha de infraestructura

Montos. Verónica Zambrano destacó el rol crucial del regulador en garantizar la eficiencia en la operación de la infraestructura de transporte concesionada y atraer inversión privada. Según Zambrano, "Perú enfrenta una brecha de infraestructura de aproximadamente US$ 57,500 millones solo en el sector transporte, como parte de una brecha total nacional que asciende a cerca de US$ 159,500 millones". Esta inversión, subrayó, es demasiado grande para ser cubierta solo por el sector público.



JESSICA VICENTE

Fiscalización. Respecto a una posible sanción al concesionario por el retraso, indicó que el procedimiento de fiscalización ya se encuentra en curso.

Puerto de Chancay

Hace unas semanas el Indecopi determinó que no existen condiciones de competencia entre el puerto de Chancay y el terminal del Callao, lo que permitirá que el Ositrán inicie un proceso de regulación de tarifas en el megapuerto.

Si bien **Gestión** conoció que en la quincena de abril se estaban iniciando las primeras reuniones de los equipos del Ositrán para determinar el camino que seguirán para la fijación de tarifas, el procedimiento tarifario demorará alrededor de un año.

Zambrano precisó que el proceso se inicia con la solicitud de información a la Autoridad Portuaria Nacional (APN) y a la empresa operadora, Cosco Shipping, a fin de elaborar un estudio técnico que sirva de base para la tarifa regulada.

"Hay un procedimiento que se tiene que seguir. Lo que tenemos que hacer es pedirle información a la autoridad portuaria, que la debe dar en un determinado plazo. Con esa información tenemos que hacer una propuesta tarifaria que recién estaría para julio del próximo año. Es todo un procedimiento", precisó a **Gestión**.

Cabe mencionar que, recientemente, la Autoridad Portuaria Nacional (APN) confirmó que en un plazo de 70 días hábiles –es decir, a fines de julio– propondrán un régimen tarifario al Ositrán.

Respecto a los criterios que se tomarán en cuenta, Zambrano detalló que se analizarán los mercados relevantes que señaló el Indecopi en su informe y se identificará cuáles son los costos que tendría esta tarifa. No obstante, advirtió que la asimetría de información podría ser un gran obstáculo. "Sería un gran problema para poder definir una tarifa porque el tema de la simetría de la información es un elemento clave para que el regulador pueda hacer una proyección. Sí nos preocupa que podamos tener información suficiente para ello", señaló.

Más info en gestion.pe

COMERCIO EXTERIOR Y LOGÍSTICA

Entre riesgos y oportunidades por tensión entre EE.UU. y China

La guerra comercial entre Estados Unidos y China ha entrado nuevamente en la agenda económica mundial. Ante ello, el evento "Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro", tuvo a los representantes de la Autoridad Portuaria Nacional (APN), APM Terminals Callao, ComexPerú y Talma, quienes expresaron su visión sobre este tema.

Durante el panel "Perspectivas Logísticas y Comercio Exterior", Rafael Zacnich, Gerente de Estudios Económicos de ComexPerú, señaló que, si bien hoy hay una tregua respecto a la imposición de los aranceles de EE.UU. hacia Perú, hay incertidumbre en algunos sectores y productos específicos sobre esta medida.



JESSICA VICENTE

Desarrollo. Durante el evento "Perspectivas: Evalúa el presente y planifica el futuro", se abordó los desafíos del sector logístico y comercio exterior.

En ese sentido, detalló que uno de ellos podría ser la palta, que estaba exonerado de estos aranceles y tenía una ventana de producción durante todo el año.

Por su parte, Juan Carlos Paz Cárdenas, presidente del Directorio de la APN, indicó que la política de apertura comercial que tiene el Perú con 22 TLC en ejecución nos pone en una mejor posición frente a este escenario, ya que estamos vinculados al 90% de la economía mundial. Además, que están en camino otros cuatro TLC.

A su turno, Fernando Fauche, Director Comercial de APM Terminals Callao, comentó que la tensión comercial entre ambas economías mundiales ha generado que las importaciones de la costa oeste de Estados Unidos cayeran en 30% por el 145% de aranceles hacia China, mientras que los fletes marítimos también se han contraído en 23%. Sin embargo, considera que al haber varios barcos disponibles, se tratará de buscar otras rutas, pudiendo ganar presencia Latinoamérica.

Esta visión también la compartió Jan Klauer Caillaux, Gerente Comercial de Negocios de Talma Perú, quien dijo que se debe estar alerta a las nuevas oportunidades que se presentan al país, ya que la gran ventaja que tiene el Perú es su gran oferta exportadora, tanto en productos agrícolas como el textil.

BANCO DE LA NACIÓN

Publicado en cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Banca y Seguros
Av. Javier Prado Este N° 2499 - San Borja - R.U.C. 20100030595

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA
AL 31 DE MARZO DE 2025
(En Miles de Soles)

ACTIVO	TOTAL
DISPONIBLE	**15,581,860**
Caja	1,442,232
Banco Central de Reserva del Perú	13,679,275
Bancos y Otras Empresas del Sist. Financiero del País	166,927
Bancos y Otras Instituciones Financieras del Exterior	261,959
Canje	18,564
Otras Disponibilidades	12,903
INVERSIONES A VALOR RAZONABLE CON CAMBIOS EN RESULTADOS	
Instrumentos de Deuda	
INVERSIONES DISPONIBLES PARA LA VENTA	**4,042,683**
Instrumentos Representativos de Capital	59,951
Instrumentos Representativos de Deuda	3,982,732
INVERSIONES A VENCIMIENTO	**5,218,177**
CARTERA DE CRÉDITOS	**18,532,616**
Cartera de Créditos Vigentes	18,980,951
Cartera de Créditos Refinanciados	12,917
Cartera de Créditos Vencidos	103,809
Cartera de Créditos en Cobranza Judicial	288,164
- Provisiones para Créditos	-853,225
CUENTAS POR COBRAR	**299,388**
Cuentas por Cobrar por Bienes y Servicios y Fideicomiso	216,924
Otras Cuentas por Cobrar	82,464
INMUEBLES MOBILIARIO Y EQUIPO	**566,274**
ACTIVO INTANGIBLE	**29,782**
Otros Activos Intangibles	29,782
IMPUESTOS CORRIENTES	
IMPUESTO DIFERIDO	**151,309**
OTROS ACTIVOS	**183,842**
TOTAL DEL ACTIVO :	**44,605,931**

PASIVO Y PATRIMONIO	TOTAL
OBLIGACIONES CON EL PÚBLICO	**38,692,425**
Obligaciones a la Vista	14,852,104
Obligaciones por Cuentas de Ahorro	17,343,561
Obligaciones por Cuentas a Plazo	115,955
Otras Obligaciones	6,380,805
DEPOSITOS DE EMPRESAS DEL SISTEMA FINANCIERO Y ORGANISMOS FINANCIEROS INTERN.	**435,774**
Depósitos a la Vista	433,416
Depósitos de Ahorros	2,358
ADEUDOS Y OBLIGACIONES FINANCIERAS	**256,434**
Valores y títulos	256,434
CUENTAS POR PAGAR	**431,272**
PROVISIONES	**468,788**
Provisión para Créditos Contingentes	43,351
Provisiones para Litigios y Demandas	425,437
Otros	
IMPUESTOS CORRIENTES	**62,482**
IMPUESTOS DIFERIDOS	**23,326**
OTROS PASIVOS	**114,648**
TOTAL DEL PASIVO :	**40,485,149**
PATRIMONIO	
Capital Social	2,100,000
Capital Adicional	1,898
Reservas	700,000
Ajustes al Patrimonio	-437,599
Resultados Acumulados	1,416,117
Resultado Neto del Ejercicio	340.366
TOTAL DEL PATRIMONIO	**4,120,782**
TOTAL DEL PASIVO Y PATRIMONIO	**44,605,931**
RIESGOS Y COMPROMISOS CONTINGENTES	**6,816,593**

ESTADO DE RESULTADOS
Por el periodo terminado al 31 de Marzo de 2025
(En Miles de Soles)

	TOTAL
INGRESOS POR INTERESES	**732,163**
Disponible	118,946
Inversiones a Valor Razonable con Cambios en Resultados	
Inversiones Disponibles para la Venta	58,312
Inversiones a Vencimiento	83,673
Cartera de Créditos Directos	471,232
GASTOS POR INTERESES	**17,718**
Obligaciones con el Público	12,789
Depósitos de Emp. del Sist. Financ. y Organism. Financ. Internac.	
Adeudos y Obligaciones Financieras:	4,929
Comisiones y otros cargos por Adeudos y Obligaciones Financieras	15
Valores, títulos y Obligaciones en circulación	4,914
MARGEN FINANCIERO BRUTO	**714,445**
PROVISIONES PARA CREDITOS DIRECTOS	**38,712**
MARGEN FINANCIERO NETO	**675,733**
INGRESOS POR SERVICIOS FINANCIEROS	**223,440**
Ingresos por Créditos Indirectos	6,357
Ingresos por Fideicomisos y Comisiones de Confianza	1,524
Ingresos por Emisión de Dinero Electrónico	
Ingresos Diversos	215,559
GASTOS POR SERVICIOS FINANCIEROS	**76,109**
Gastos por Créditos Indirectos	
Gastos por Fideicomisos y Comisiones de Confianza	6
Gastos Diversos	76,103
MARGEN FINANCIERO NETO DE INGRESOS Y GASTOS POR SERV. FINANCIEROS	**823,064**
RESULTADO POR OPERACIONES FINANCIERAS (ROF)	**34,051**
Inversiones a Valor Razonable con Cambios en Resultados	
Inversiones Disponibles para la Venta	11,834
Utilidad-Pérdida en Diferencia de Cambio	22,216
Otros	1
MARGEN OPERACIONAL	**857,115**
GASTOS DE ADMINISTRACIÓN	**263,970**
Gastos de Personal y Directorio	159,536
Gastos por Servicios Recibidos de Terceros	74,622
Impuestos y Contribuciones	29,812
DEPRECIACIONES Y AMORTIZACIONES	**19,095**
MARGEN OPERACIONAL NETO	**574,050**
VALUACION DE ACTIVOS Y PROVISIONES	**101,112**
Provisiones para Créditos Indirectos	6,574
Provisiones para Incobrabilidad de Cuentas por Cobrar	(16,056)
Deterioro de Activo Fijo	
Deterioro de Activos Intangibles	
Provisión para Litigios y Demandas	76,541
Otras Provisiones	34,053
RESULTADO DE OPERACIÓN	**472,938**
OTROS INGRESOS Y GASTOS	**212**
RESULTADOS DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTO A LA RENTA	**472,726**
IMPUESTO A LA RENTA	**(132,360)**
RESULTADO NETO DEL EJERCICIO	**340,366**

ESTADO DE RESULTADOS Y OTRO RESULTADO INTEGRAL
DEL 01 DE ENERO AL 31 DE MARZO DE 2025
(En Miles de Soles)

	TOTAL
RESULTADO NETO DEL EJERCICIO	**340,366**
Inversiones Disponibles para la Venta	27,525
Impuesto a las ganancias relacionado con los componentes de Otro Resultado Integral	-138
OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL EJERCICIO, NETO DE IMPUESTOS	**27,387**
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL EJERCICIO	**367,753**

REPORTE N° 4-D

RESUMEN DE REQUERIMIENTOS PATRIMONIALES
AL 31 DE MARZO DE 2025
(En Miles de Soles)

Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de Crédito	APR (1)	Total
Método Estándar	17,535,875	1,753,587
Total APR por Riesgo de Crédito y Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de Crédito	**17,535,875**	**1,753,587**

Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de Mercado	APR (1)	Total
Método Estándar		**52,758**
Riesgo de Tasa de Interés	448,367	44,837
Riesgo Cambiario	79,208	7,921
Total APR por Riesgo de Mercado y Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de Mercado	**527,575**	**52,758**

Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo Operacional	APR (1)	Total
Método del Indicador Básico	4,515,863	451,586
Total APR por Riesgo Operacional y Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo Operacional	**4,515,863**	**451,586**

Total APR por Riesgo de Crédito, Mercado y Operacional (Activos y contingentes ponderados por riesgos totales) y Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de Crédito, Operacional y Mercado	**22,579,313**	**2,257,931**

(IX) Patrimonio Efectivo asignado a cubrir Riesgo de Crédito, Mercado y Operacional (3)	3,677,440

Requerimiento de Colchones	
(X) Requerimiento de colchón de conservación	**282,241**
(XI) Requerimiento de colchón por ciclo económico	
(XII) Requerimiento de colchón por riesgo por concentración de mercado	112,897
(XIII) Total requerimiento de colchones (4)	395,138
(XIV) Capital ordinario de nivel 1 asignado a cubrir colchones	395,138
Requerimiento de patrimonio efectivo por riesgos adicionales	
(XV) Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de concentración individual, sectorial y regional (6)	236,734
(XVI) Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgo de tasa de interés en el libro bancario (6)	
(XVII) Provisiones voluntarias aplicables para disminuir requerimiento de patrimonio afectivo por riesgos adicionales (7)	
(XVIII) Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo por Riesgos Adicionales	236,734
(XIX) Patrimonio Efectivo asignado a cubrir riesgos adicionales	385,564

Patrimonio Efectivo	
(XX) Capital Ordinario de Nivel I (8)	**3,988,240**
(XXI) Patrimonio Efectivo de Nivel I (8)	**3,988,240**
(XXII) Patrimonio Efectivo de Nivel II (8)	**469,902**
(XXIII) Patrimonio Efectivo Total (8)	**4,458,142**

(XXIV) Total Requerimiento de Patrimonio Efectivo	**2,889,804**

(XXV) Superavit (déficit) global de Patrimonio Efectivo	**1,568,338**

(XXVI) Ratio de Capital Global (%)	**19.74**

Gerencia de Finanzas y Tesorería



EDITORIAL

Rebautizo inservible

¿ETIQUETAS? El cambio de nombre de entidades públicas es una vieja y mala costumbre que el Gobierno de Dina Boluarte ha adoptado con especial entusiasmo. Ocurre cuando la ineficiencia de las entidades rebautizadas es producto de la corrupción, la ineptitud y/o la desidia, así que se opta por esa salida que, en realidad, no soluciona nada porque se trata de problemas estructurales. Lo que nunca se informa es el costo del cambio, en rubros como papelería, reemplazo del logotipo y uniformes, entre otros.

Es el caso del programa que distribuye alimentos a niños de 3 a 12 años que asisten a colegios estatales. Se llamaba Qali Warma ("Niño Vigoroso" en quechua), pero en diciembre pasado fue rebautizado como Wasi Mikuna ("Comida Casera"). El cambio de nombre no fue parte de una estrategia para mejorar la política social, porque el actual Gobierno no es proactivo sino reactivo, sino que obedeció a destapes periodísticos que vinculaban diversos casos de intoxicación a malas prácticas en el procesamiento de alimentos, que a su vez conducían a posibles actos de corrupción de funcionarios de la entidad.

La solución fácil fue el rebautizo, incluyendo una "novedad": se agregaría un componente comunitario al presupuesto del programa. Pero Wasi Mikuna no duró mucho tiempo porque las intoxicaciones continuaron, lo mismo que los indicios de corrupción, de modo que este mes, el Gobierno recurrió a dos opciones que también figuran en el menú para salir del paso: extinción del programa y declaratoria de emergencia, en este caso, del servicio alimentario escolar. Hay que recordar que hasta el 2011, Qali Warma se llamaba Pronaa.

> "El cambio de nombre no fue parte de una estrategia para mejorar la política social, porque el Gobierno no es proactivo sino reactivo".

Por su parte, la entrada en vigencia de la nueva Ley de Contrataciones Públicas, el 22 de abril, significó el cambio de nombre del Organismo Supervisor de las Contrataciones del Estado (OSCE) por Organismo Especializado para las Contrataciones Públicas Eficientes (OECE). El problema es que solo el 2% de funcionarios públicos acreditados tiene nivel "avanzado" en el uso del sistema informático para aplicar la ley (Gestión 22/04/2025). Vaya manera de estrenar ley y nombre. Dicha lamentable situación fue reconocida por la presidenta del OECE, quien aseguró que existe un plazo para que más funcionarios suban al nivel más avanzado.

También este mes, el Gobierno remitió al Congreso un proyecto de ley para la creación de la Autoridad Nacional de Productos Farmacéuticos, Dispositivos Médicos y Productos Sanitarios (Apemed), en reemplazo de la Dirección General de Medicamentos, Insumos y Drogas (Digemid). En vista que al Congreso le atrae la creación (de universidades, distritos, etcétera), se podría anticipar que verá con buenos ojos esta propuesta, en especial, la bancada de Alianza para el Progreso. ◆

OPINIÓN

ALEJANDRO DEUSTUA
Internacionalista

Desmanejo

El Sr. Trump no solo desea resarcir sus pasivos, sino desmantelar el sistema multilateral y que sus miembros devengan en tributarios.



Al final de tres meses de persistente destrucción del sistema de comercio internacional, de grave afectación de la economía global y de hostilidad contra aliados y socios en la que se ha embarcado el Sr. Trump, una nota de indulgente optimismo ha surgido de la mayor autoridad del FMI: la Sra. Georgieva no percibe signos de recesión internacional.

Al tanto de la incertidumbre entre los mayores agentes económicos, que dan cuenta de un incremento del riesgo recesivo (JP Morgan elevó ese riesgo del 40% al 60%, y otros coinciden en ese aumento, aunque sin definir un nivel concreto), y de la alta volatilidad financiera, la directora gerente del FMI expresó su opinión, temiendo que las peores expectativas se transformen en realidad.

Pero la realidad es dura: si, con anterioridad a la toma de posesión del Sr. Trump, una cierta estabilidad sustentaba perspectivas de crecimiento del 3.3%, hoy, en un marco de gran inestabilidad, esa perspectiva ha caído al 2.8%. El brusco deterioro se expresa también en una gran reducción del comercio global, del 3.8% en el 2024 al 1.7% en este 2025, lo que dañará más a los países en desarrollo.

Las arbitrarias e inconsistentes medidas arancelarias del Sr. Trump son las responsables directas de este shock proteccionista no visto en un siglo (un aumento promedio del 2.5% al 27%), agravado por retaliaciones anunciadas. La suspensión por tres meses no se aplica a China, lo que implica ya una reducción considerable de la carga naviera.

Si se tiene en cuenta que el principal mensaje del FMI para confrontar el shock no es la negociación multilateral, sino la cooperación entre países para reforzar la resiliencia –mejorando internamente los fundamentos, las reservas y la aplicación de reformas estructurales–, es claro que estamos frente a un shock permanente.

Su dimensión actual se mide por la reducción de la performance de los principales motores del crecimiento (la de los países desarrollados pasa del 3.3% en el 2024 al 2.8% en el 2025, y la de China, del 5% al 4%, respectivamente), y también por la de los países emergentes, que cae del 4.3% al 3.7%, con pequeñas perspectivas de recuperación (3.9% en el 2026), cuya vulnerabilidad es relativamente mayor por su exposición al comercio global.



> El caso es especialmente alarmante para los países de menor desarrollo, afectados por el empeoramiento de las condiciones financieras internacionales".

El caso es especialmente alarmante para los países de menor desarrollo, afectados por el empeoramiento de las condiciones financieras internacionales. Y también es escandaloso: el conjunto de los países del sistema está siendo hostigado con aranceles bilaterales desmesurados, cuando solo alrededor de una decena de ellos sería "responsable" del 90% del déficit norteamericano (que es también un "problema" de consumo) (UNCTAD).

Es que el Sr. Trump no solo desea resarcir sus pasivos, sino desmantelar el sistema multilateral y que sus miembros devengan en tributarios, para, además de sustituir importaciones, solventar la reducción de impuestos que desea implementar. Las decenas de tributarios (calificados indecorosamente por Trump y denominados "suplicantes" por otros) buscarán atención preferencial, promoviendo una mayor arbitrariedad y corrupción. Ello es hoy confundido con prudencia en diplomacia



Opine:
@Gestionpe
@Gestionpe
Diario Gestión

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.



Director periodístico: Omar Mariluz **Editores centrales:** Víctor Melgarejo, Rosina Ubillús **Editores:** Vanessa Ochoa, Omar Manrique, Mía Ríos, Whitney Miñán, Moisés Navarro. **Editor de diseño:** Joel Vilcapoma

Dirección: Jorge Salazar Aráoz 171, Santa Catalina, La Victoria. T. Redacción: 311 6370 T. Publicidad: 708 9999 **Publicidad:** Claudia Amaya Nuñez, mail: claudia.amaya@comercio.com.pe

Suscripciones Central de Servicio al Cliente: 311 5100. **Horario:** De lunes a viernes de 7:00 a.m. a 2:00 p.m.; sábados, domingos y feriados de 7:00 a.m. a 1:00 p.m.

Mail: suscriptores@diariogestion.com.pe **Los artículos firmados y/o de opinión son de exclusiva responsabilidad de sus autores.** Contenido elaborado por Empresa Editora El Comercio S.A. Jr. Santa Rosa N° 300, Lima 1. Impreso en la Planta Pando de Empresa.

Editora El Comercio S.A. Jr. Paracas N° 530, Pueblo Libre, Lima 21.
Todos los derechos reservados. Prohibida su reproducción total o parcial.
Hecho el Depósito Legal en la Biblioteca Nacional del Perú N° 2007-02687.

OPINIÓN

MARTIN REAÑO AZPILCUETA
Socio en Reaño & Linares Asesores Financieros



¿Vendo ahora?



Los cambios en las políticas de comercio que viene anunciando el presidente Donald Trump en Estados Unidos tienen a los mercados alterados, a los empresarios sorprendidos y al mundo en general en compás de espera. Esta situación de desconcierto también la están viviendo los empresarios peruanos que habían ya decidido vender su empresa o que habían ya iniciado el proceso.

La preocupación principal del empresario que quiere vender su empresa es que el precio que le ofrezcan venga castigado por la incertidumbre que ha generado Donald Trump. La lógica detrás de esto es que, cuando hay incertidumbre, el futuro no se puede proyectar con niveles razonables de certeza y, como consecuencia, los inversionistas (los que comprarían la empresa, en este caso) se cubren las espaldas ofreciendo precios más bajos.

Si bien el razonamiento de arriba parece lógico, no es correcto para el caso peruano. Perú –por lo menos hasta ahora– es parte del grupo más favorecido con los anuncios de nuevos aranceles en Estados Unidos. Por ejemplo, de aplicarse los aranceles anunciados por Trump, habrá productos que el Perú exporta al mercado estadounidense que ahora serán más baratos que los mismos productos que China o Vietnam exportan también a Estados Unidos. Buenos vientos soplan para las confecciones textiles hechas en Perú.

ISTOCK



Pero hay más. Si los productos chinos se vuelven demasiado caros en Estados Unidos, los consumidores de ese país dejarán de comprarlos. Los fabricantes chinos tendrán ahora un exceso de inventario del que querrán deshacerse. Es posible que esos productos terminen en mercados como el peruano, pero a precios de remate. Esto es especialmente cierto para insumos y componentes utilizados por la industria. Esto permitiría que el productor peruano transfiera parte del ahorro al consumidor y –quizás ocurra– acostumbrar al mercado a consumir ciertos bienes y generar una demanda que prevalezca en el tiempo.

> "Para el caso peruano y para determinadas industrias sobretodo, hay más razones para pensar que el futuro puede ser muy prometedor".

Podríamos seguir con ejemplos. Como habrán visto, se trata de suposiciones y de escenarios que quizás ocurran o quizás no. Pero de eso se tratan justamente los escenarios: proyecciones que quizás se materialicen o quizás no. Lo importante es notar que, para el caso peruano y para determinadas industrias sobre todo, hay más razones para pensar que el futuro puede ser muy prometedor. Y si esto es así, el valor de las empresas se verá beneficiado.

Parece que sí es un buen momento para vender. Gracias Donald Trump.

APM TERMINALS
Lifting Global Trade

Terminal Norte Multipropósito
consolida su liderazgo operativo

Su rol clave consolida al Callao como el puerto *hub* de la costa oeste sudamericana.

- Nuestra posición estratégica, eficiencia y menores tiempos de trasbordo, son nuestra ventaja competitiva.
- Duplicamos la cantidad de trasbordos en los últimos cuatro años.
- En el 2024 recibimos 7% más barcos de carga general que en el 2023.

NEGOCIOS

TRAS LA VENTA DE TELEFÓNICA DEL PERÚ

Se renuevan expectativas sobre la inversión publicitaria de las telecom

Más allá de los precios, las marcas de telecomunicaciones compiten hoy con discursos que han pasado del mensaje informativo al tono combativo, aunque algunos expertos piden volver a destacar las posibilidades que brindaría el 5G y el internet.



ANI LU TORRES
ani.torres@diariogestion.com.pe

El sector telecomunicaciones en el país atraviesa un año agitado. Tras un primer trimestre marcado por una guerra de portabilidades en el mercado de telefonía –acompañada de grandes anuncios de inversión por parte de los principales competidores y la venta de Telefónica del Perú a la argentina Integra Tec International–, lo que se avecina, según los expertos, es una arremetida publicitaria.

Justamente, si bien las expectativas iniciales para este 2025 –según un reporte de IAB– apuntaban a una caída en la inversión publicitaria del sector telecomunicaciones (en el 2024 retrocedió casi 6%, con solo US$ 43 millones), ahora las previsiones son más alentadoras.

Patrick Van Ginhoven, gerente general de Global Vía Pública Perú, estimó que la inversión publicitaria en vía pública de las telecom pasará de representar entre el 7% y 10% del total, a ubicarse entre el 8% y 10% este 2025, en un contexto de reconfiguración del mercado.

Además, pese a que Telefónica del Perú pasó a nuevas manos, apuntaría a mantener su nivel de operaciones en el país. "El nuevo propietario, Integra Tec, busca dar continuidad a la operación y seguir con el plan de expansión hacia zonas donde aún no llega el servicio. Es posible que en los próximos días haya novedades al respecto", dijo Eduardo Grisolle, CEO de la agencia VML, que desde hace 20 años brinda servicios de publicidad a Movistar. Desde su perspectiva, el operador mantendría su inversión comercial: "es ahora cuando más necesita dar señales", indicó.

¿Emocional o agresivo?

Hace 30 años, la publicidad en telecomunicaciones en el país giraba en torno a la expansión de líneas telefónicas. Luego se enfocó en destacar los beneficios del internet, cuando su penetración apenas superaba el 15%. El ingreso de Claro desató una guerra comercial por planes prepago y llamadas internacionales.

Sin embargo, según Fiorella Lama, docente de la Universidad de Lima, en el 2013 Entel marcó un punto de quiebre al "entender" que los consumidores buscaban algo más que megas: querían empoderarse. Bitel apostó por precios bajos y Win, con fibra óptica, introdujo otra narrativa: "Su posicionamiento como un justiciero digital, como alguien que te defiende, es bastante mediático".

Para Lama, el discurso publicitario en el sector ha pasado de lo emocional a lo confrontacional. "El consumidor actual es más crítico, menos tolerante y responde a mensajes que contrastan directamente con la competencia", indica. Prueba de ello es la polémica campaña de Win que incluyó la frase "Ya nos metieron la rat...". Desde entonces, la empresa ha seguido reforzando ese estilo en su comunicación.

Pero, en un contexto donde los productos de telefonía, internet y streaming se han vuelto casi commodities, la verdadera diferenciación entre empresas radica en la calidad del servicio postventa. Katherine Muñoz, docente de Administración y Marketing de la UPC, mencionó que aunque el consumidor no siempre valora plenamente los beneficios recibidos en sus planes de telefonía hasta el momento de pagar, "ante problemas con el servicio no está dispuesto a cambiarse a una nueva oferta, incluso si esta es mejor".

Así, a medida que las marcas se enfrenten a un mercado más competitivo, lo que definirá la lealtad del consumidor será la atención más personalizada, apuntan los entrevistados. "Este año se va a mover mucho el asunto de la publicidad en este sector", resaltó Muñoz.

En esa línea, las publicidades que apelen a las comparaciones pueden ser efectivas a corto plazo, pero si no reflejan el propósito de cada empresa, podrían resultar contraproducentes. El verdadero reto es mantener una comunicación emocionalmente relevante, indicó Lama: "Háblennos de cómo cambiará la tecnología y la vida de las personas si tenemos una mayor potencia [5G]. Dejen de vender lo que ya conocemos (la velocidad) y vendan eficiencia, autonomía laboral, mejor salud…de las posibilidades".



Desafío. El verdadero reto de las empresas es mantener una comunicación emocionalmente relevante.

Apuesta total de las telecom para el 2025

Operador	Monto de Inversión	Enfoque
Claro Perú	US$ 350 millones	Despliegue de 5G (si se libera espectro), servicios digitales, mejora de red y atención al cliente.
Entel Perú	US$ 208 millones	Expansión de cobertura 4G y 5G en provincias, consolidación de red móvil, otros.
Bitel Perú	Entre US$ 120 y US$ 150 millones	Expansión de cobertura rural, despliegue de 5G y ampliación de red 4G.
Telefónica del Perú	No hay información	-
Win y Fiberlux	No hay información	Despliegue de fibra óptica e instalación de un centro de datos.

ELABORACIÓN: Gestión

OPINIONES

¿Y cuál es el camino para Telefónica?

El ingreso de Integra Tec como nuevo propietario de Telefónica del Perú pone sobre la mesa el futuro de Movistar en el país. Eduardo Grisolle, de VML, considera que mantener la marca es más rentable, dado el alto costo de crear una nueva identidad en un mercado tan competitivo, especialmente en áreas como la fibra óptica.

Por otro lado, Katherine Muñoz, de la UPC, sugiere un rebranding completo, pues considera que "es el momento ideal para un cambio de nombre y una nueva estrategia que conecte mejor con los consumidores". Para ella, un rebranding efectivo no solo implicaría un cambio visual, sino una transformación que aproveche la base de datos existente que tiene la empresa y se posicione como una marca renovada.

Encuentra este contenido en:

MERCADO LOCAL ES LA SEGUNDA PLAZA MÁS IMPORTANTE DE FIRMA ECUATORIANA

Interoc busca elaborar semillas de arroz en Perú

El plan de la compañía con este producto es atender la demanda peruana; sin embargo, también existe la intención de que una parte de la producción se exporte a países en los que la firma tiene presencia.

CHRISTIAN ALCALÁ
christian.alcala@diariogestion.com.pe

La ecuatoriana Interoc, comercializadora de insumos para la agricultura como semillas y productos para protección de cultivos, apunta al desarrollo de nuevos elementos dentro de su portafolio. Así, la empresa busca seguir penetrando en el mercado peruano, el cual es su segunda plaza más importante después de su país de origen.

Fernando de la Puente, vicepresidente ejecutivo de la firma, señaló que están trabajando para que se elaboren semillas de arroz de manera local.

"Estamos completando todos los requisitos para obtener el certificado de un Centro de Investigación de semillas en el Perú, que esperamos conseguir durante este 2025. Con ello, vamos a poder importar parte del Banco de Germoplasma de arroz que tenemos en Ecuador y Colombia para desarrollar semillas de arroz aquí", indicó el ejecutivo.

El plan con este producto es inicialmente atender la demanda local; además, de existir la intención de que una parte de la producción se exporte a otros países donde Interoc tiene presencia.

A ello, De la Puente sumó que también realizan investigación en plaguicidas de origen natural, pues la demanda mundial viene creciendo. Tras haber sido positivas las primera pruebas este año iniciarán con el proceso de registro en Senasa para plaguicidas destinados a cultivos de exportación como el arándano, uva o palta. Dicho proceso puede tomar entre 12 y 18 meses, esperando que los plaguicidas de origen natural estén en el mercado hacia el 2027.

EN CORTO

Oportunidad. Interoc observa potencial para crecer en el mercado local, siendo que dentro de su plan denominado Ruta 2030 apuntan a que en ese periodo se dupliquen las ventas del 2024. "Hablamos que el año pasado tuvimos ventas de alrededor de US$ 40 millones, esperamos en el 2030 llegar a aproximadamente US$ 80 millones", finalizó Fernando de la Puente.



Proceso. La empresa también realiza investigación en plaguicidas de origen natural, cuya demanda viene creciendo, dice De la Puente.

Proyecciones

Anualmente, la firma tiene una política de invertir en investigación y desarrollo el 4% de sus ventas anuales. Para este año, la compañía espera alcanzar US$160 millones en transacciones en toda la región.

El ejecutivo sostuvo que las condiciones de clima hacen presagiar que la agroindustria tendrá un mejor dinamismo que el año previo, lo cual es un incentivo para sembrar y se invierta en cultivos.

Más info en gestion.pe

izipay
Tenemos la solución que tu negocio necesita
Aceptamos todas las tarjetas y billeteras
Cambiamos lo que no tiene sentido para que comprar y vender sea más fácil

PERSPECTIVA DE ANALISTAS

Aranceles de Trump podrían jugar a favor del mercado local de M&A

Especialistas consultados por Gestión indicaron que el proceso electoral, que tomará impulso hacia el segundo semestre, y una política arancelaria de EE.UU., que, si bien hoy está en pausa, se reactivaría en el tercer trimestre, son sucesos que podrían tener algún impacto en la dinámica de la compra y venta de empresas peruanas.

CHRISTIAN ALCALÁ
christian.alcala@diariogestion.com.pe

Desde 2021, el mercado de fusiones y adquisiciones (M&A, por sus siglas en inglés) en Perú mantiene un crecimiento de doble dígito, pasando de 112 transacciones en ese año a 184 en el 2024, una tendencia positiva que busca mantenerse durante el 2025.

Sin embargo, un proceso electoral que tomará impulso hacia el segundo semestre y una política arancelaria impulsada por el gobierno de Donald Trump –que, si bien hoy está en pausa, podría reactivarse en el tercer trimestre– son sucesos que podrían tener algún impacto en la dinámica de la compra y venta de empresas peruanas.

Ante este escenario, Luis Rodríguez, socio director del estudio Rodríguez Abogados & Asociados, señaló que, en el caso específico del mercado transaccional peruano, la política arancelaria del gobierno americano podría ser beneficiosa, ya que los inversionistas mirarían a nuestro país como alternativa para adquirir una empresa, pues la tasa que se busca imponer no es la más elevada.

"Que las políticas arancelarias de Perú sean las menos elevadas genera que otros países vean de manera atractiva al nuestro", agregó, tras precisar que, considerando que actualmente esta decisión está en pausa, no deberían truncarse el desarrollo de algunas operaciones que están en curso en el sector exportador.

Por su parte, Víctor Abad, director del área de Corporativo/M&A del estudio Philippi Prietocarrizosa Ferrero DU & Uría (PPU) coincide en ello, pues sumado a los indicadores macroeconómicos sólidos que tiene el Perú, es el que menor afectación arancelaria tiene, sacando una ventaja competitiva frente a otros mercados con una tasa superior a la nuestra.

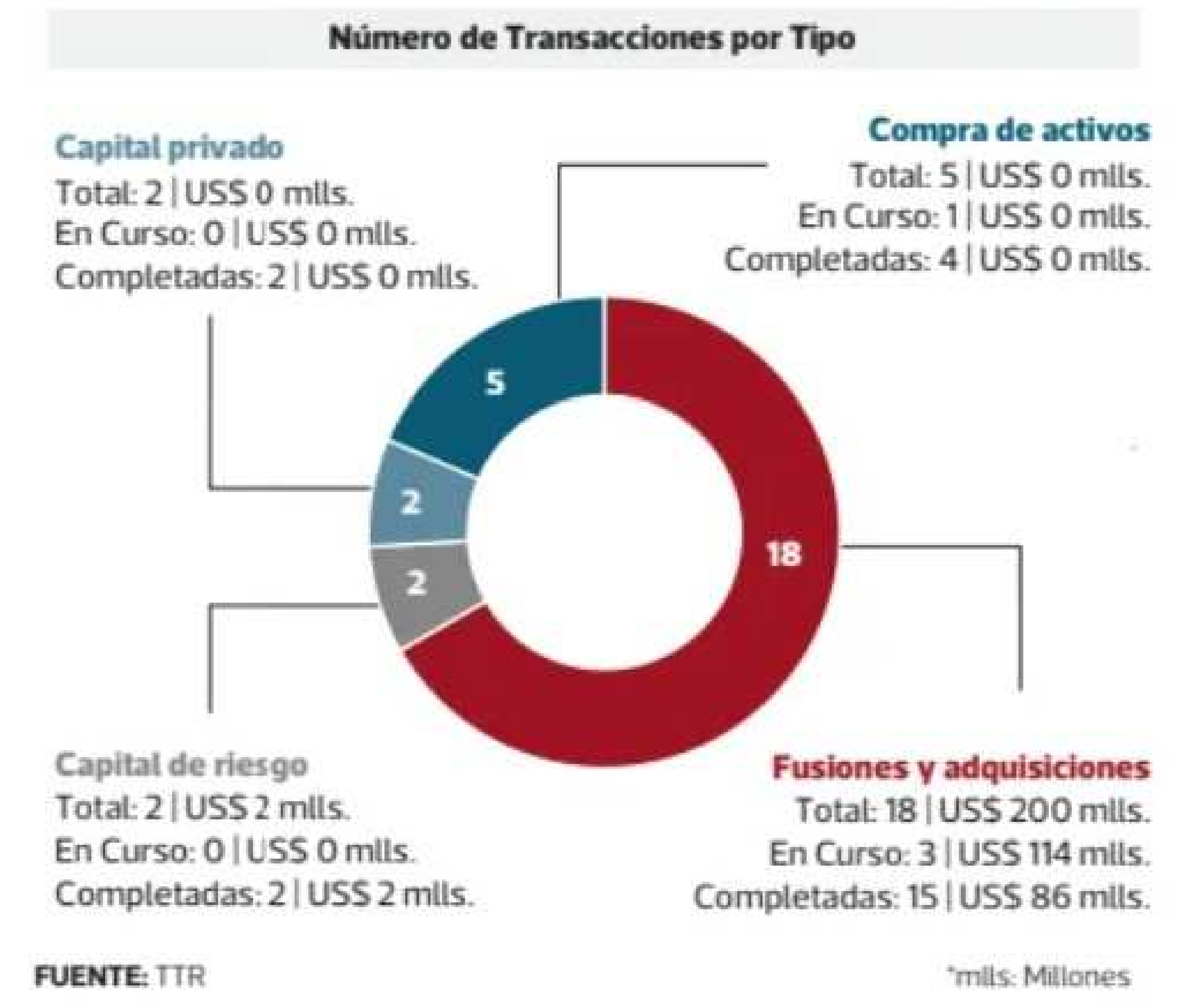
"En donde sí podría perjudicar es en aquellas transacciones que son cross-border, es decir, cuando se compra un negocio que tiene sedes en distintos países, incluyendo Perú, porque ahí no se va a evaluar cómo afectará a Perú, sino cómo impacta a las demás jurisdicciones. Y ciertamente, habrá otros países donde el perjuicio de los aranceles será mayor que el de los nuestros. Sin embargo, aquellas que estén enfocadas únicamente en Perú no creo que tengan un impacto muy significativo", complementó Abad.

Asimismo, destacó que otra razón de que no impacte en posibles compras en sectores como la agroindustria es que el Perú tiene un crecimiento sostenido en sus productos agrícolas, además porque no solo despacha al mercado americano sino porque son demandados a varios destinos del mundo, siendo una alternativa para los compradores de empresa.

Número e importe total de transacciones

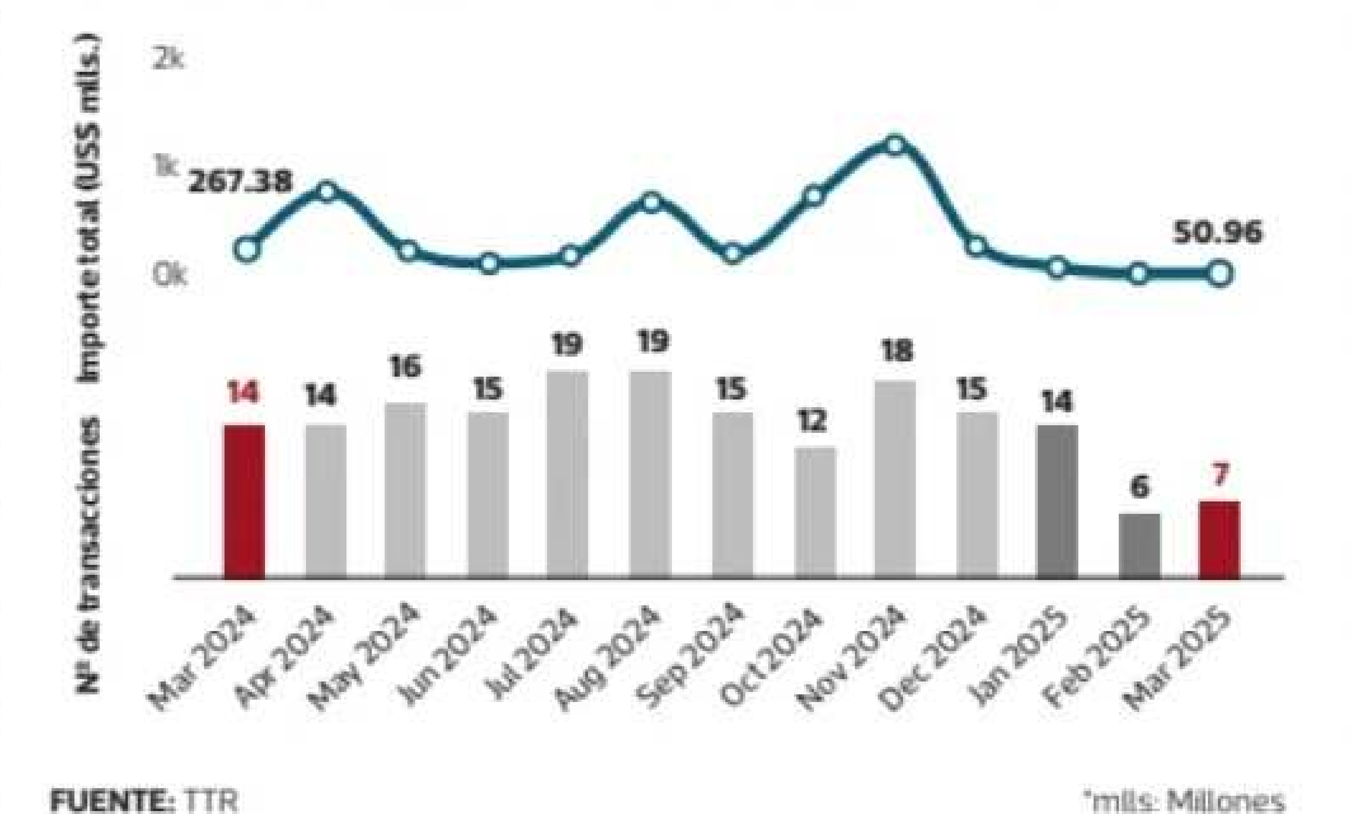


De enero a marzo de 2025		
Valor total registrado (US$ en millones):	202	▼ -64.35%
Nº de transacciones:	27	▼ -34.15%
Completadas:	23 (85%)	
Valor divulgado:	6 (22%)	



FUENTE: TTR *mlls: Millones

Evolución mensual desde 2024



FUENTE: TTR *mlls: Millones

OTROSÍ DIGO

Panorama para los próximos trimestres

Impacto. Para Abad vamos a tener tres trimestres fuertes porque a partir del cuarto puede que se empiece a sentir un poco el efecto de año preelectoral y empiecen a salir encuestas, que generen algún tipo de ruido en los inversionistas, sin embargo, en la región como tal seguiremos siendo un país estable y atractivo para las inversiones.

Más info en gestion.pe

MERCADO DE VEHÍCULOS

DIFUSIÓN



Cifras. La compañía espera facturar US$ 100 millones.

Andes Motor busca avance a doble dígito y expansión física

La empresa Andes Motor, perteneciente al Grupo Divemotor, representa marcas de vehículos mayoritariamente de trabajo como Iveco, Sitrak, Maxus, Howo y Sany. Iván Catalán, gerente general de la empresa, indicó a Gestión que la estrategia se sustentó en varios pilares. Así, en el último año se incorporaron nuevas marcas al portafolio, lo que permitió ampliar la oferta, además de hacer ajustes en el mix de productos.

Otro factor clave fue la apertura de dos nuevas sucursales, lo que amplió el alcance comercial y fortaleció el servicio de postventa.

En cuanto a las metas comerciales, la compañía proyecta alcanzar en el 2025 una facturación cercana a los US$100 millones, creciendo 36% respecto al 2024, además de un incremento cercano al 60% en la colocación de unidades. Por segmentos, la firma proyecta elevar su participación en categorías clave, especialmente en vans, pick-up mediana, buses, camiones, volquetes y tractocamiones.

"Esta proyección está apalancada por diversas estrategias relacionadas con el producto, la red comercial y las mejoras logísticas. Además, al ser parte de Divemotor, también tenemos a disposición diversas soluciones complementarias, lo que será clave en nuestro crecimiento", indicó.

Asimismo, para este año, Andes Motor no frenará su expansión física. A la fecha, ya tienen prevista la apertura de tres nuevas sucursales en Trujillo, Arequipa y Tarapoto. Hasta el momento, aún no han definido el plan de inversión exacto, pero serán montos considerables, debido a que son puntos de ventas propios.

De otro lado, Catalán detalló que parte de su plan de desarrollo progresivo también demanda trabajar con socios estratégicos que representan a la marca en distintas regiones del país.

EN CORTO

Portafolio. **A nivel producto, Andes Motor ampliará su portafolio por medio de las marcas que se encuentra comercializando. Así, presentará una nueva pickup full-size (tamaño grande), además de introducir los primeros minibuses eléctricos de 15 pasajeros, una apuesta alineada con la creciente demanda de clientes que cuentan con objetivos claros en reducir su huella de carbono.**

MÉXICO TAMBIÉN EN LA MIRA DE FIRMA PERUANA

Klar observa mercado estadounidense para instalación de nueva planta

La decisión sobre la ubicación de la nueva sede deberá tomarse este 2025, apuntando a que podría entrar en operación a fines de año o durante el primer trimestre del 2026. Esta iniciativa se justifica en la necesidad de la empresa por responder a la demanda del mercado norteamericano.

KAREN GUARDIA
karen.guardia@diariogestion.com.pe

Con presencia en 16 países, la empresa peruana Klar, especializada en la producción de materiales plásticos de ingeniería para la construcción, se perfila a consolidar su expansión productiva en Estados Unidos.

El gerente Corporativo de Estrategia y Planificación Comercial de la compañía, Gustavo Kitazono, manifestó que se encuentran evaluando la mejor ubicación para su próxima planta, siendo Estados Unidos la opción más lógica desde el punto de vista logístico para atender a este mercado, aunque también se consideran alternativas como México y Perú.

La decisión sobre la instalación de esta nueva planta deberá tomarse este 2025, proyectando que podría entrar en operación a fines de año o durante el primer trimestre del 2026.

"Lo que sí tenemos claro es que necesitamos ampliar nuestra capacidad para responder a la demanda en Estados Unidos, y lo vamos a hacer", indicó Kitazono.

Klar cuenta con una planta local y también en Guadalajara (México).

DIFUSIÓN



Penetración. Estados Unidos es un mercado clave para la firma.

LAS CLAVES

- **Ventas.** Al cierre del 2024, la empresa logró un crecimiento de dos dígitos, cercano al 10%.
- **Producción.** Klar posee una planta de policarbonato sólido en Lurín, diseñada para atender mercados altamente exigentes como el brasileño y el mexicano.
- **Oferta.** La firma cuenta con más de seis líneas de producción.

Expansión en mercados

Dentro de los objetivos trazados para este año, el representante de firma recordó que, durante la última década, han experimentado un crecimiento sostenido, impulsado no solo por su expansión en nuevos mercados, sino también por el desarrollo y lanzamiento de nuevos productos.

En esa línea, resaltó un hito en su internacionalización, específicamente desde finales del 2024, cuando Klar logró operar en los 50 estados de Estados Unidos con su línea de productos termoacústicos, superando ampliamente las expectativas. "El volumen de este mercado es distinto al de los países que tradicionalmente hemos atendido", afirmó.

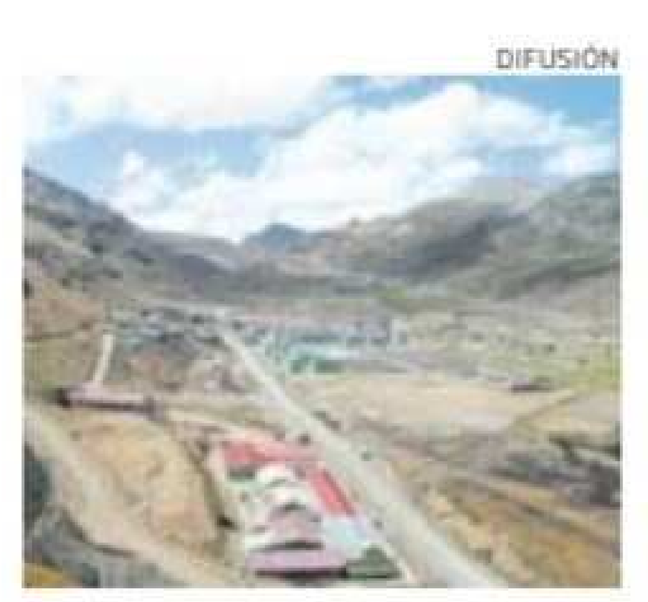
Más info en gestion.pe

RADAR EMPRESARIAL

INVERSIÓN SERÁ DE US$ 12.3 MILLONES

Volcan amplía operaciones de polimetálica Animón

DIFUSIÓN



Se ejecutarán mejoras tecnológicas, operativas y ambientales.

◆ Con el objetivo de garantizar la continuidad operativa de la Unidad Minera Animón (Pasco), Compañía Minera Chungar, subsidiaria de Volcan Compañía Minera, presentó ante el Senace el tercer Informe Técnico Sustentatorio (ITS) correspondiente a la Segunda Modificación del Estudio de Impacto Ambiental (MEIA).

La propuesta contempla, en concreto, una inversión de US$ 12.3 millones y la ejecución de un conjunto de mejoras tecnológicas, operativas y ambientales, además de una ampliación del cronograma de ejecución del programa de minado por 33 meses adicionales.

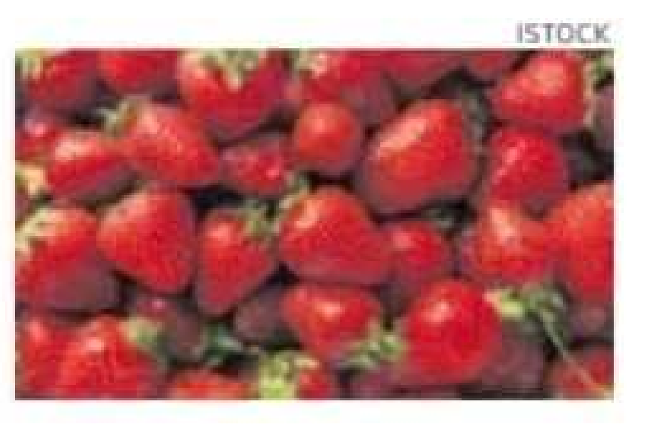
Entre las principales actividades programadas para este periodo figuran la profundización de labores mineras –incluyendo galerías horizontales, inclinadas y chimeneas verticales–, la preparación de accesos, explotación y realces. Estas acciones permitirán acceder a nuevas zonas del yacimiento y sostener el ritmo de producción sin requerir ampliaciones físicas significativas.

AGROEXPORTACIÓN



Fue el valor de las exportaciones peruanas de fresas en marzo.

ISTOCK



La oferta exportable se concentró en las fresas congeladas, que significó el 96% de lo despachado, mientras que las procesadas ocuparon el 4% restante.

PROYECTA CCL

Franquicias moverían US$ 1,300 millones

◆ La comercialización de franquicias en el país para este año proyecta alcanzar un movimiento de aproximadamente US$ 1,300 millones, lo que significaría un crecimiento de alrededor de 4.3% en relación a lo dinamizado en el 2024; estimó el Sector Franquicias del Gremio Servicios de la Cámara de Comercio de Lima (CCL).

GEC



Emprendimiento. Gastronomía sigue siendo el rubro favorito.

Dentro de los negocios más dinámicos, el sector gastronómico continúa liderando el total de marcas franquiciadas activas en el país con el 68%. Le siguen otros rubros como educación, estética y artesanía, aunque en menor proporción.

Asimismo, marcas extranjeras, principalmente de Colombia, buscarán ingresar al mercado local, sostuvo el gremio.



BAJO LA LUPA



JOSÉ ANTONIO HONDA
Socio del Estudio Olaechea

RICARDO BARRANTES
Asociado senior del Estudio Olaechea



Infraestructura en el Perú: oportunidades de mejora basadas en experiencias exitosas

Uno de los pasos fundamentales que debe dar el país es garantizar un marco legal sólido, predecible y eficiente, capaz de brindar confianza a los inversionistas.

RENFE



En España, para la red de Alta Velocidad (AVE) se emplearon mecanismos de contratación pública que favorecían la competencia técnica y económica entre consorcios.

El desarrollo de la infraestructura en el Perú representa uno de los mayores retos para el crecimiento económico y la mejora en la calidad de vida de millones de ciudadanos. Superar este desafío es posible si se adoptan estrategias modernas, basadas en experiencias exitosas internacionales, que prioricen al ciudadano, la inversión y la seguridad jurídica.

Uno de los pasos fundamentales que debe dar el país es garantizar un marco legal sólido, predecible y eficiente, capaz de brindar confianza a los inversionistas. Para ello, más allá de cumplir con los compromisos que el Perú ha asumido –por ejemplo, acatando los laudos arbitrales que le son adversos–, es clave reducir la burocracia, modernizar los procesos de contratación y ejecución de obras, y fortalecer las condiciones para asociaciones público-privadas (APP) que permitan una ejecución transparente y ágil de los proyectos.

En ese camino, el Perú no necesita “inventar la pólvora”, sino aprender de modelos ya probados en el mundo, y adaptarlos a nuestra realidad.

Uno de ellos es el caso del Deep Tunnel Sewerage System de Singapur, un sistema nacional de tratamiento de aguas residuales subterráneo que conecta toda la ciudad-Estado mediante túneles profundos que llevan las aguas residuales a plantas de tratamiento. La ejecución fue eficiente gracias a que la agencia nacional de agua de Singapur fue designada como entidad responsable, con autoridad técnica y presupuestal. Además, los contratos FIDIC (de la Federación Internacional de Ingenieros Consultores) fueron utilizados como mecanismos de evaluación de desempeño y cumplimiento; y se recurrió a consorcios internacionales para asegurar estándares de calidad.

Otro caso de éxito es el tren de alta velocidad Beijing-Shanghai, un proyecto que ha sido ejecutado en tiempo récord gracias a un marco legal ágil y a una alta capacidad técnica nacional. El proyecto fue liderado por el Ministerio de Ferrocarriles con el Consejo de Estado. Se llevó a cabo una estandarización de diseño y componentes, lo que permitió que los 1,318 km de recorrido se dividieran en múltiples tramos y fueran construidos en paralelo por empresas constructoras distintas.

En España, para la red de Alta Velocidad (AVE) se emplearon mecanismos de contratación pública que favorecían la competencia técnica y económica entre consorcios. Empresas públicas como Adif (infraestructura) y Renfe (operador) trabajaron en conjunto con empresas privadas con modelos de colaboración técnica. Además, hubo respaldo de fondos europeos, lo cual permitió la viabilidad financiera. Finalmente, se utilizaron soluciones de ingeniería estandarizada que redujeron costos y tiempos de ejecución.

En América Latina, podemos tomar como referencia el caso de la Planta Fotovoltaica de Puerto Peñasco, en México, que puede generar hasta 1,000 MW y abastecer a parte del nordeste mexicano. Fue ejecutada con contratistas privados mediante APP, licitando componentes del proyecto de manera independiente. Además, hubo una coordinación interinstitucional a fin de minimizar retrasos regulatorios. También se utilizaron mecanismos de trazabilidad de avance físico y financiero en tiempo real.

Para poder replicar o adaptar estas experiencias en el Perú, una alternativa viable sería organizar equipos multidisciplinarios en donde expertos internacionales, autoridades locales, empresarios e inversionistas analicen y discutan los mejores casos de éxito a nivel global. Este espacio permitiría revisar modelos contractuales, esquemas de financiamiento, sistemas de control de calidad y gestión de riesgos, con el objetivo de construir un enfoque moderno y realista para nuestro país.

> **“El Perú no necesita ‘inventar la pólvora’, sino aprender de modelos ya probados en el mundo, y adaptarlos a nuestra realidad”.**

En segundo lugar, basados en dichas experiencias podrían incluirse mejoras al sistema de contrataciones públicas, con el objetivo de que exista mayor predictibilidad en todo el proceso, desde la presentación de las ofertas hasta la ejecución del contrato, toda vez que en la actualidad las reglas parecieran tener parámetros demasiado estrechos, lo que muchas veces genera abusos y desalienta la participación de los privados.

También sería altamente beneficioso incorporar contratos estandarizados de prestigio internacional. Los modelos FIDIC, ampliamente utilizados en grandes obras alrededor del mundo, promueven claridad, eficiencia y equilibrio entre las partes. De igual manera, los contratos NEC (New Engineering Contract), muy utilizados en el Reino Unido, se destacan por su enfoque colaborativo, flexibilidad y capacidad para prevenir disputas, lo que favorece el cumplimiento de plazos y presupuestos en proyectos complejos.

En conclusión, es sumamente importante realizar un análisis exhaustivo de otras experiencias de éxito internacionales a fin de tomar aquello que nos sirva y complementarlo con el conocimiento y talento local para de esa manera desarrollar proyectos más eficientes que beneficien a todos los peruanos mediante una visión integradora, moderna y práctica.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.



JESSICA VICENTE

Perspectivas:

Evalúa el presente y planifica el futuro

En una nueva edición del evento Perspectivas 2025, organizado por el diario Gestión, se analizó el panorama macroeconómico, financiero y logístico para el comercio exterior, en medio de un contexto de alta incertidumbre en el comercio internacional, que genera presiones arancelarias; además, se trata de un año preelectoral.

El evento convocó a altos ejecutivos, líderes gremiales y altos funcionarios para analizar el contexto, enfrentar los retos de cada sector e identificar oportunidades de inversión.

Para ello, se contó con la presencia del ministro de Economía, José Salardi; la presidenta del Ositrán, Verónica Zambrano; y el superintendente de Banca, Seguros y AFP, Sergio Espinosa. Asimismo, se realizaron tres mesas de panelistas para analizar el entorno económico, financiero y logístico.

SOMOS EL
LÍDER EN INVERSIÓN EN
TELECOMUNICACIONES
EN EL PAÍS, SEGÚN OSIPTEL.

+40% del total es de CLARO



Periodo de enero a septiembre del 2024. Fuente: https://www.osiptel.gob.pe/portal-del-usuario/noticias/inversiones-en-el-sector-telecomunicaciones-crecieron-4-1-al-cierre-del-tercer-trimestre-de-2024/

EVENTOS G

Auspicios:











Perspectivas:
Evalúa el presente y planifica el futuro

El día de ayer, Gestión llevó a cabo una nueva edición de Perspectivas Económicas, importante evento que reunió a los principales actores del ámbito económico, financiero y del comercio exterior. Durante el encuentro, se analizaron e identificaron distintas oportunidades que ofrece el mercado local para lo que resta de este año.

Destacados expertos analizan el Panorama Económico del país

FOTOS: JESSICA VICENTE

Fátima De Romaña Miró Quesada, Vicepresidenta del Grupo El Comercio; Luis Alonso Miró Quesada Villarán, Presidente del Directorio del Grupo El Comercio y Verónica Roca Rey, Gerente de Responsabilidad Social y Relaciones Públicas del Banco de Crédito del Perú.

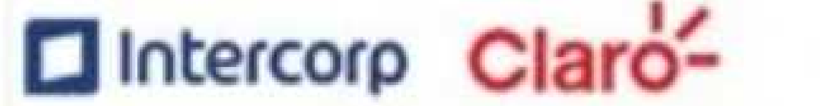


José Antonio Salardi, Ministro de Economía y Finanzas y Omar Mariluz, Director periodístico del Diario Gestión.



Patricia Garcia, Sub gerente de ventas del Grupo El Comercio; Rosanna Salcedo, Directora de Marketing y Experiencia al cliente de Izipay y Pablo Fernandez, Gerente de Comunicación y Posicionamiento Corporativo de Intercorp.

MUNDO CORPORATIVO


















Carlos Linares, expresidente de COFIDE; Rafael Alcázar, Socio de Rebaza Alcázar & De Las Casas y Juan Carlos Mandujano, Director de InPerú.



Miguel Angel Zapatero, Gerente General de la Bolsa de Valores de Lima; Ana Cecilia Jara, Presidente de la Asociación de AFPS; Mariel Diaz, Gerente Comercial en AFP Habitat Perú y Mariano Alvarez de la Torre, Gerente General de AFP Habitat Perú.



Ignacio Giménez Zapiola, CEO del Grupo El Comercio y Diego Cavero, Ceo del Banco de Crédito del Perú.





Domenico Casaretto, Gerente General de Molitalia; Úrsula Vega, Imagen & Relaciones Públicas de PR! y Rodrigo Arróspide, Gerente General y Managing Partner de W Capital Safi.

PARA UN ANÁLISIS A PROFUNDIDAD, ORGANIZADO POR GESTIÓN

Perspectivas, un espacio de discusión que retomará su encuentro en septiembre

Con la presencia del ministro de Economía y Finanzas, José Salardi; el jefe de la SBS, Sergio Espinosa, y la presidenta del Ositrán, Verónica Zambrano, fueron las anclas junto a tres paneles de análisis económico, financiero y de comercio exterior. La próxima cita será por los 35 años de Gestión.

El evento Perspectivas se inició en **Gestión** hace 14 años y, aunque tuvo una pausa tras la pandemia del covid, fue retomado en el 2024. Este año volveremos a encontrarnos en septiembre, para analizar más a fondo el panorama económico en medio de un escenario preelectoral, viendo los factores que regirán durante el 2026.

Recordemos que en sus inicios, el objetivo era realizar un análisis económico y político con especialistas que exponían los riesgos del contexto en el que se vivía en ese momento. Posteriormente, se incorporó el análisis del perfil del consumidor y su evolución en el mercado.

El escenario cambia constantemente, y las decisiones exigen contar con un panorama de discusión permanente, evaluando riesgos y analizando oportunidades de inversión, con una mayor especialización.

En esta oportunidad, contamos con la presencia de José Salardi, ministro de Economía y Finanzas, quien destacó el potencial de crecimiento de la economía peruana –a pesar de los riesgos– y presentó la ambiciosa cartera de proyectos de infraestructura como motor de la reactivación económica.

Por su parte, Sergio Espinosa, jefe de la SBS, remarcó la solidez del sistema financiero nacional y su capacidad de resistencia ante eventuales situaciones de estrés.

De la misma manera, Verónica Zambrano, presidenta del Ositrán, ofreció una radiografía de la infraestructura portuaria del país, posicionando al Perú como un hub logístico con ventajas competitivas únicas en la región.

Los paneles de discusión sobre perspectivas macroeconómicas, financieras y de comercio exterior ofrecieron una mirada estratégica y realista para la toma de decisiones en un entorno marcado por la incertidumbre local e internacional.

JESSICA VICENTE



Audiencia. Empresarios, altos ejecutivos, líderes y funcionarios compartieron en el encuentro.

¡Becas BCP sigue abriendo más puertas!

Este año, **cerca de 80 jóvenes talento lograron acceder a una beca integral** para estudiar en las mejores universidades e institutos del país.

A la fecha **son más de 1,100 los jóvenes beneficiados en todo el Perú**, quienes han abierto nuevas puertas hacia su futuro profesional.



Descubre más en:



BCP

ECONOMÍA

VÍA COMPENSACIÓN PARA COMPRAR TIERRAS EN FUTURA SUBASTA

El 50% del pago del Bono Beta sería devuelto a las agroexportadoras

El titular del Midagri destacó que este lunes la OMS volvió a reconocer al Perú como país libre de la gripe aviar, y concluyó en que ello permitirá que este año el país pueda empezar a exportar piezas de pollo a países del Asia principalmente.

ELÍAS GARCÍA
elias.garcia@diariogestion.com.pe



GEC

Aranceles. El Gobierno sigue conversando con EE.UU. para superar las observaciones que llevaron a la aplicación de aranceles, indicó el ministro Ángel Manero.

El Gobierno está preparando diversas estrategias, tanto a nivel interno como externo, para hacer frente a la aplicación de aranceles recíprocos dispuesta por el Gobierno de Donald Trump, a fin de evitar impactos en los envíos de productos agrícolas al exterior, según afirmó el ministro de Desarrollo Agrario y Riego, Ángel Manero.

Durante el lanzamiento del Agrofest, el titular del Ministerio de Desarrollo Agrario y Riego (Midagri) señaló que el 10% de aranceles que ha impuesto EE.UU. al Perú ahora es compartido con todos los países con los que compite, y –a raíz de su aplicación– ningún país toma ventaja sobre el otro.

Aún así, reconoció que "destruye" ligeramente la demanda de los productos, afecta las compras al disminuir el poder adquisitivo de los consumidores, y, sin duda, lo mejor es que estos aranceles sean retirados. Por ello, argumentó, el Gobierno peruano sigue conversando con EE.UU. para superar las observaciones que llevaron a su aplicación.

En el frente interno

El titular del Midagri refirió que, a nivel interno, su sector busca que el pleno del Congreso de la República pueda poner en agenda el proyecto de la nueva ley de promoción agraria, aspirando –incluso– a que se apruebe esta semana.

En tal sentido, la autoridad refirió que hoy tenían prevista una reunión en el Ministerio de Economía y Finanzas (MFE), con el presidente de la Comisión Agraria, Eduardo Castillo, para buscar que ese proyecto de ley –que ya tiene dictamen favorable– ingrese al debate parlamentario y reciba luz verde.

Por otro lado, Manero refirió que su sector está revisando la vigente ley agraria en la parte que estableció el pago del denominado Bono Beta (Bono Especial por Trabajo Agrario), que entregan las empresas del sector agroexportador a su personal.

Se planea eximir a las empresas de esa carga laboral, pero sin afectar el derecho de los trabajadores.

El ministro admitió que el Bono Beta ha resultado bastante anticompetitivo, porque no lo aplica ningún otro país, por lo cual su sector está buscando que se le otorgue una compensación a las empresas agroexportadoras por el aporte de ese beneficio laboral.

> "El año pasado crecimos 4.9% y el sector se ha expandido más de 4% en estos primeros meses. Para la segunda mitad del año esperamos un crecimiento adicional, con lo cual prevemos acercarnos al 7% este 2025".

Al respecto, detalló que, para efecto de tal compensación, el sector a su cargo quiere promover que el 50% del importe del Bono Beta que pagan esas empresas, se les pueda devolver de alguna manera.

"No se lo podemos devolver en efectivo ni como crédito fiscal, pero les vamos a dar un bono para comprar tierras en la futura subasta que vamos a realizar", puntualizó, recordando que su sector está desarrollando una cartera de proyectos de irrigación que permitirá contar con más de un millón de nuevas hectáreas de uso agrícola.

En cualquier caso, el ministro descartó que la aplicación de aranceles a nuestras agroexportaciones, vaya a afectar las previsiones de crecimiento de la actividad agrícola que el Midagri ha proyectado para este año.

"El año pasado crecimos 4.9% y el sector se ha expandido más de 4% en los primeros meses de este año. Para la segunda mitad esperamos un crecimiento adicional, con lo cual prevemos acercarnos al 7% en este 2025", avizoró.

Piezas de pollo al Asia

En otro momento, el ministro anotó: "La ministra de Comercio Exterior y Turismo (Desilú León) estuvo en una reunión días atrás (con autoridades estadounidenses). Estamos levantando las observaciones que nos puso Estados Unidos de modo que allí se está trabajando en ese ángulo".

Otra medida a nivel externo, según refirió Manero, es avanzar en la apertura de nuevos mercados para colocar los productos de agroexportación. En esa línea, aspiró a que este año se cierre los tratados de libre comercio (TLC) con India e Indonesia, aunque admitió que nuestro acceso a esos países será gradual.

Destacó además que este lunes la Organización Mundial de la Salud (OMS) volvió a reconocer al Perú como país libre de la gripe aviar, y concluyó en que eso permitirá que este año el país pueda empezar a exportar piezas de pollo a países del Asia principalmente.

"Tenemos el objetivo de exportar este año, piezas de pollo al mercado chino, empezando por las patas de pollo. Esta declaración de ser un país libre de gripe aviar es el inicio de este proceso", remarcó.

EN SENASA

Actualizan escala remunerativa

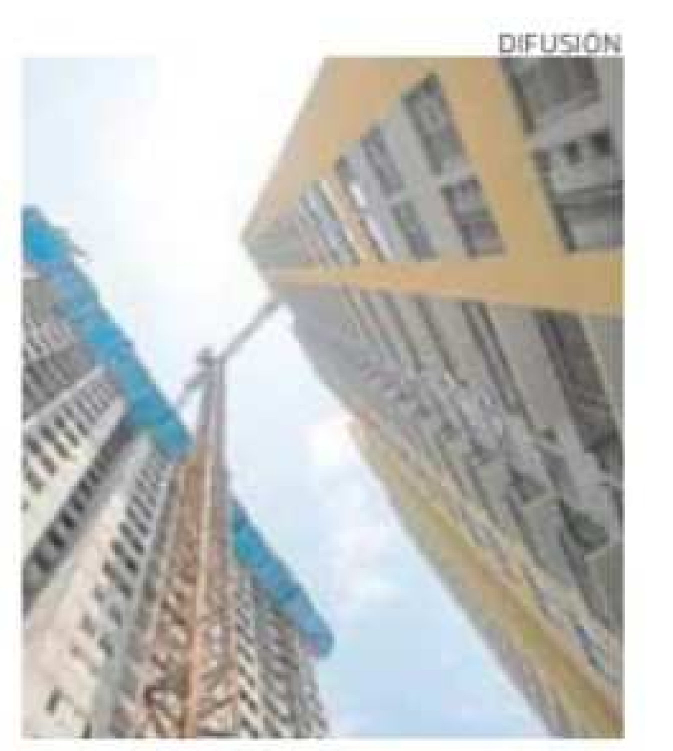
Si bien el año pasado el Perú logró la apertura de 19 mercados para nuestras agroexportaciones, el ministro Ángel Manero refirió que para este 2025 la meta de su sector es llegar a que otros 26 países acojan nuestros envíos agrícolas.

Remarcó que el Senasa es importante en esta carrera contra el reloj de abrir nuevos mercados, y que, en esa línea, este martes se publicó un decreto supremo que está actualizando la escala remunerativa de los trabajadores de esa entidad estatal, tras reconocer que sus salarios estaban congelados desde hace 20 años.

Más info en gestion.pe

MEDIDA DE DONALD TRUMP PONE AL RUBRO "EN JAQUE"

Capeco advierte que aranceles también "golpearían" al sector construcción


DIFUSIÓN

Resultado de marzo. La construcción habría crecido 6.1% en marzo.

El gremio constructor ha señalado que son al menos seis las posibles consecuencias que los llamados "aranceles recíprocos" podrían generar para este rubro económico.

ALESSANDRO AZURÍN
alessandro.azurin@diariogestion.com.pe

La guerra comercial declarada por Estados Unidos (EEUU.) al mundo, bajo la administración de Donald Trump, preocupa al Perú. Y ahora, desde el sector construcción han recalcado cómo este fenómeno podría afectar el desempeño del sector en este 2025.

La Cámara Peruana de la Construcción (Capeco) ha señalado que son al menos seis las posibles consecuencias que los llamados "aranceles recíprocos" podrían generar para este rubro económico.

De hacerse realidad todos o algunos de ellos, el gremio ha recalcado que se hará muy complicado anticipar cómo la construcción podría cerrar este 2025.

Posible afectación

Guido Valdivia, director ejecutivo de Capeco, recordó que, aunque se aplicaron a 185 países, Perú podría ser un "punto focal" del conflicto, al tener a EEUU. y China, principales protagonistas de la guerra arancelaria, como principales socios comerciales.

Y, a pesar de que actualmente Trump dispuso una "tregua" de 90 días en su aplicación, desde el gremio constructor ven inevitable su impacto en el sector.

"Promover el libre comercio era una propuesta de EEUU. En una pausa de 90 días no se va a recuperar nada. Una empresa que paró su inversión por los aranceles, no la revertirá por una pausa", aseguró Valdivia, a **Gestión**.

Ahí, remarcó, están dos de las seis consecuencias que observa el gremio para su sector. Ven que, con los aranceles, se ha debilitado el Tratado de Libre Comercio (TLC) que tenemos con EEUU., lo que podría reducir la rentabilidad de proyectos de inversión para actividades de exportación, afectando a la construcción. Además, sostuvo Valdivia, entre las exigencias que EEUU. le ha manifestado resolver al Perú para anular los aranceles –aplicó una tasa del 10% al país– está terminar los acuerdos Gobierno a Gobierno (G2G). Hay temores de que esto retrase los proyectos de este tipo ya en ejecución.

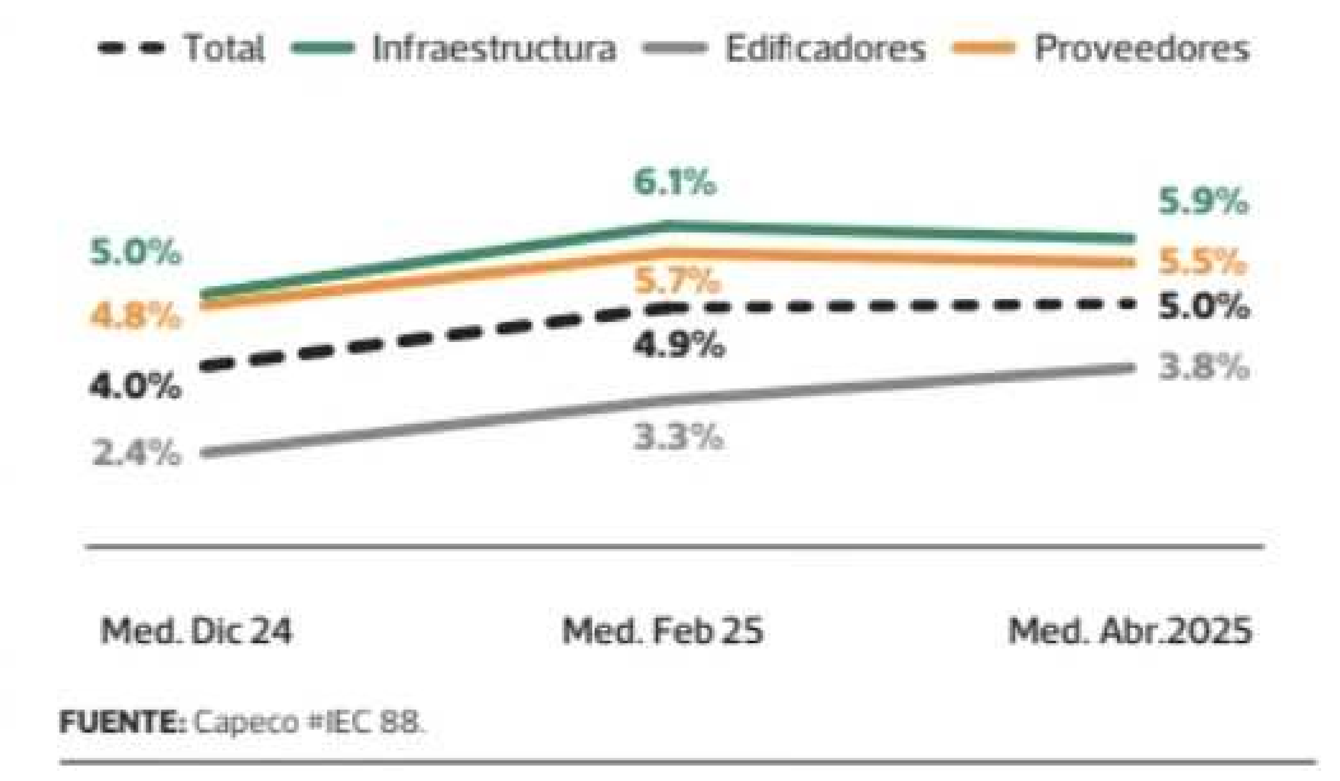
Otros dos riesgos son menos palpables por ahora, pero podrían hacerse realidad conforme escale el conflicto comercial. Uno de ellos sería que el puerto de Chancay y otros proyectos a ejecutar con inversiones chinas podrían motivar sanciones de EEUU., como llegó a deslizar un asesor cercano a Trump previo a su toma de mando.

Además, el cierre del mercado norteamericano puede provocar un flujo masivo de materiales y equipos hacia países como el Perú, advirtió Valdivia.

Las últimas dos consecuencias serían más inmediatas y están concatenadas. Capeco consideró que podría sentirse un aumento de precios internacionales, lo que afectaría los costos de materiales y equipos de construcción importados.

De igual forma, ante las advertencias de la Reserva Federal de EEUU. (FED) del impacto en las tasas de interés, el gremio estimó que un alza encarecería las líneas internacionales de financiamiento y dificultaría el acceso a inversiones para nuevos proyectos.

El gremio también informó que estiman que el sector cerrará el primer trimestre del año con un crecimiento del 5.4%. De esta manera, el rubro económico registraría su "mejor" primer trimestre de los últimos cuatro años. Este pronóstico también asume que la construcción habría crecido 6.1% en marzo.



FUENTE: Capeco #IEC 88.

EN CORTO

Había optimismo antes de medida de EE.UU.

Aranceles. Según la última Encuesta de Expectativas Empresariales de Capeco, con resultados a abril, se espera que la construcción crezca 5% este 2025. Sin embargo, Guido Valdivia precisó que parte de esta encuesta se hizo antes de las medidas arancelarias anunciadas por EE.UU. Pero ahora, con los aranceles activos, ven complicado dar por sentado los pronósticos oficiales y, aún más, el de sus propios empresarios encuestados.


Más info en gestion.pe

SE ANALIZÓ CASO EN INDECOPI

Cuota de separación por inmueble debe devolverse si no se ejecuta compraventa

En el mercado inmobiliario, es común que los consumidores realicen pagos iniciales para separar un inmueble antes de concretar la compraventa. Sin embargo, cuando el proceso no avanza y el consumidor desiste, surgen cuestionamientos sobre la devolución del monto.

Este dilema fue objeto de análisis en un procedimiento administrativo seguido ante el Indecopi. Se concluyó que, en el caso revisado, la cuota de separación debe devolverse si no se concreta la compraventa. Esto, además, podría sentar un precedente en casos similares.

La controversia empezó cuando un consumidor realizó el pago de una cuota para separar un lote de terreno ofrecido por una empresa inmobiliaria como parte de un proyecto en el distrito de Laredo, en la provincia de Trujillo.

Tras ser informado de que no cumplía con ciertos requisitos para continuar con el proceso de adquisición, desistió en 2023 de la compraventa y presentó formalmente una solicitud de devolución del monto entregado.

A pesar de haber reconocido la solicitud de desistimiento, la empresa no realizó la devolución del dinero en el momento en que fue requerida, alegando dificultades económicas. Pasado un periodo considerable, el consumidor decidió presentar una denuncia ante el Indecopi para reclamar el reembolso de la suma pagada por concepto de separación del inmueble.

El Tribunal de Indecopi evaluó si correspondía la devolución de la cuota inicial pagada por el consumidor a pesar de no haberse establecido penalidades en el contrato. La Sala concluyó que el proveedor tenía el deber de devolver el dinero al no haberse concretado la compraventa, conforme a los artículos 18° y 19° del Código de Protección y Defensa del Consumidor, que regulan la idoneidad del servicio.

También se tomó en cuenta que el proveedor reconoció su obligación, pero alegó dificultades económicas para cumplirla. La justificación basada en los efectos de la pandemia fue descartada por el Tribunal.

EL DATO

Responsabilidad. Si bien la empresa devolvió el dinero en febrero de 2024, luego de iniciado el procedimiento, se consideró que se había configurado la infracción por no atender oportunamente la solicitud de desistimiento. El Tribunal de Indecopi confirmó que existió responsabilidad administrativa, aunque revocó la medida correctiva por haberse cumplido el reembolso.

LORETO ESPERA QUE SE CONTEMPLE PRIORIZAR REGIONES MÁS ALEJADAS

Llegada de genéricos intercambiables abre “oportunidad”

Jehoshua López, director del hospital regional de Loreto, insistió que una vez se tenga la ley activa, será necesario hacer la comunicación adecuada no solo a los pacientes, sino a todos los profesionales de la salud.

ALESSANDRO CURRARINO



Dato. Solo 2% del mercado de medicamentos “garantiza su efectividad”.

De acuerdo con el último reporte de la Dirección General de Medicamentos, Insumos y Drogas (Digemid), en el país solo hay 113 productos farmacéuticos en calidad de genéricos intercambiables. En términos generales, el universo es de 5,000 a 6,000 registros. Es decir, únicamente alrededor del 2% del mercado de medicamentos en el Perú “garantiza su efectividad”.

Pero, qué son genéricos intercambiables. Se pueden resumir como aquellos genéricos que –tras pasar por diferentes pruebas– se demuestra que tienen la misma eficacia y seguridad que uno de patente o innovador.

En este contexto, se abriría una “oportunidad” con una nueva ley que aguarda su publicación. A inicios de este mes, el Congreso dio luz verde a la posibilidad de que se establezcan medidas para facilitar el acceso a medicamentos y productos biológicos registrados en países de alta vigilancia sanitaria, destinados al tratamiento de enfermedades raras, huérfanas y cáncer, entre otras. En buena cuenta, estos, por provenir de estos países, cuando sean genéricos, van a ser también intercambiables.

Al respecto, Jehoshua López, director del hospital regional de Loreto, destacó que se trata de una medida favorable y abre una oportunidad para el país –y en particular para la región– porque va a “mejorar la accesibilidad de medicamentos para los pacientes”, pues se esperan tengan un menor costo y una efectividad comprobada.

“Es sabido que el Seguro Integral de Salud y el Seguro Social de Salud no necesariamente brindan la cobertura al 100% de todos los medicamentos que se requieren para garantizar un tratamiento, sobre todo para aquellas enfermedades de alto costo. Entonces, las familias, los pacientes, gastan de su bolsillo. En cuando se publique la ley, la oferta de medicamentos genéricos intercambiables va a ser mejor y, por ende, ellos van a gastar mucho menos para atender su salud”, precisó.

El funcionario solicitó que con la ley también se pueda aplicar “la equidad”, es decir –explicó– que a las regiones que son más alejadas se les facilite o se le pueda subsidiar el transporte de medicamentos para estar en las mismas condiciones que el resto del país y poder “gozar” de las oportunidades que traería la normativa (**ver Otrosí digo**).

OTROSÍ DIGO

El reto de traslado

Loreto. Sobre la situación particular de Loreto, Jehoshua López recordó que por el difícil acceso a la región, los medicamentos incluso valen hasta 25% más porque son trasladados por vía fluvial o por avión. “Ese es el flete que cuesta traer a la ciudad de Iquitos. Pues, se aumenta porque hay otro costo desde Iquitos hacia los demás distritos”, dijo.

Comunicación al sector

López insistió que una vez se tenga la ley activa, será necesario hacer la comunicación adecuada no solo a los pacientes, sino a todos los profesionales de la salud.

“Estamos convencidos de que va a ser una oportunidad para nuestros pacientes, para que se pueda garantizar el acceso a un mejor tratamiento. Todos los profesionales de la salud deben recibir la información, tiene que llegar a cada grupo de profesionales para que se pueda dar un adecuado tratamiento y dar seguridad a los pacientes”, apuntó.

Más info en gestion.pe

COMISIÓN DEL CONGRESO

CONGRESO



Deuda agraria. Proyecto debe pasar aún por el pleno.

Aprueban mecanismo para restituir pago de deuda agraria

La Comisión de Economía del Congreso aprobó, por mayoría, el dictamen que restituye el procedimiento administrativo para el registro, actualización y forma de pago de los Bonos de la Deuda Agraria.

El dictamen, recaído en el proyecto N° 1889/2021-CR, fue aprobado con 6 votos a favor, 5 en contra y 5 abstenciones, y da cumplimiento a sentencias del Tribunal Constitucional que ordenaron al Estado atender esta deuda histórica.

Esta propuesta permitirá, se argumentó en el Parlamento, al Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) reactivar un procedimiento administrativo, con vigencia de un año, que incluirá autenticación de bonos, registro de tenedores, actualización del monto de la deuda y la determinación de modalidades de pago.

Los beneficiarios podrán elegir entre varias opciones de pago como en efectivo, en cuotas o armadas iguales, con un plazo de hasta 8 años; así como con bonos soberanos, transferibles y con condiciones similares a los emitidos por el Estado o la entrega de tierras, bienes estatales de libre disposición, entre otras modalidades.

Aeronaves

En otro momento, la comisión aprobó el dictamen recaído en el Proyecto de Ley 3851/2022-CR, que propone un régimen de admisión temporal libre de tributos para la importación de aeronaves, partes, motores, repuestos y material didáctico, con fines de instrucción aeronáutica o uso temporal en el país.

NTT DATA

Transformamos las empresas que transforman el mundo



BAJO LA LUPA

MAURO GUTIÉRREZ MARTÍNEZ
Presidente ejecutivo de la Sunass

La brecha que aún no cierra: Desafíos estructurales para acceder al agua potable

No se trata solo de hacer más proyectos, sino de hacerlos mejor, más rápido y con una planificación rigurosa y prioridades claras.

¿Qué pensaría si le dijeran que necesita ahorrar entre tres y seis años todo su sueldo solo para tener agua y desagüe en casa? Aunque suene exagerado, no está lejos de la realidad. En el Perú, una conexión nueva de agua y alcantarillado –es decir, llevar el servicio hasta la puerta del hogar– cuesta en promedio 50 mil soles. En zonas como Nueva Rinconada, en Villa María del Triunfo, el costo puede llegar a 90 mil soles.

Para una familia que percibe el salario mínimo, esto implicaría ahorrar todo el ingreso del jefe del hogar por más de tres años y medio, o más de seis años en los casos más costosos. Si esa familia aportara solo 100 soles mensuales, le tomaría entre 41 y 75 años reunir el dinero necesario. Este cálculo deja claro que el acceso al agua y al saneamiento no puede depender únicamente del bolsillo de los hogares, especialmente de aquellos en situación de pobreza.

Sin embargo, esta es la realidad de casi una décima parte de la población. Según la Encuesta Nacional de Hogares (ENAHO–INEI), en el 2023 el acceso al agua potable fue de 88.5 %, casi igual que en el 2016. En casi una década, no hemos logrado avances significativos. Esta persistente brecha no solo compromete un derecho básico, sino que también perpetúa desigualdades estructurales en salud, educación y productividad.

Esta columna no pretende ofrecer soluciones definitivas, pero sí plantear una mirada crítica y realista sobre los factores que explican por qué, a pesar de los recursos y los proyectos, el agua aún no llega a donde más se necesita. El problema no es solo de presupuesto, también es de ejecución, planificación y prioridades.

Considero que estos seis obstáculos explican por qué la brecha no se cierra:

1. Recursos insuficientes: la Superintendencia Nacional de Servicios de Saneamiento (Sunass) estima que se requieren S/ 138 mil millones para cerrar la brecha de cobertura y calidad (y sostenerla por 30 años) solo en el ámbito urbano. Del total, el 50% provendría del presupuesto público, el 7% de tarifas y el 8% de mecanismos como asociaciones público-privadas (APP) y Obras por Impuestos (OxI). Aun así, queda un 35% sin fuente de financiamiento clara.

2. La tarifa no alcanza: en Lima la tarifa media es comparable con la de Santiago de Chile, pero solo permite financiar S/ 1,800 millones en cinco años. La facturación anual de Sedapal bordea los S/ 2,700 millones, pero se necesitaría 34 veces más para cerrar la brecha. En Chiclayo, se necesitaría multiplicar por 50. Además, la Organización Mundial de la Salud (OMS) recomienda que el gasto en agua y saneamiento no supere el 5% del ingreso familiar. En este contexto, el cofinanciamiento público no es la excepción, sino la regla. Países como Chile cerraron sus brechas mediante políticas de inversión pública sostenidas en el tiempo.

ANDINA



El acceso al agua y al saneamiento no puede depender únicamente del bolsillo de los hogares, especialmente de aquellos en situación de pobreza.

3. Baja ejecución de inversiones: en el 2024, las empresas prestadoras de servicios de saneamiento (EPS), excluyendo a Sedapal, solo ejecutaron el 38% de su presupuesto de inversión. A nivel nacional, el gasto público general en saneamiento llegó al 74%. Esto refleja serias limitaciones institucionales incluso cuando hay recursos disponibles.

4. Largos ciclos de proyectos: los proyectos de agua pueden demorar más de 10 años desde su formulación hasta su ejecución. El proyecto Nueva Rinconada, por ejemplo, ingresó al banco de proyectos en el 2011 y aún no concluye. Otro caso emblemático es el proyecto de mejoramiento de la empresa Emapa Pasco, que fue registrado en el 2008 y todavía sigue en evaluación.

5. Baja prioridad presupuestal: Aunque el presupuesto para saneamiento aumentó de S/ 2,200 a S/ 6,500 millones entre el 2010 y el 2024, esto representa apenas entre 2% y 3% del presupuesto nacional, pese a que el acceso al agua tiene impactos directos en múltiples sectores.

6. Crecimiento urbano desordenado: en las zonas periurbanas de las principales ciudades costeras, el crecimiento poblacional neutraliza en términos porcentuales los avances de las inversiones. Además, llevar infraestructura a zonas más alejadas resulta mucho más costoso.

> **"Los proyectos de agua pueden demorar más de 10 años desde su formulación hasta su ejecución".**

¿Qué se puede hacer? Cerrar la brecha del agua requiere una estrategia disciplinada y multisectorial que debe incluir:

- Mayor presupuesto público articulado con mecanismos como APP y OxI.
- Seguimiento riguroso a las inversiones de empresas prestadoras y programas estatales como el Programa Nacional de Saneamiento Rural (PNSR), evaluando resultados efectivos.
- Fortalecimiento técnico de las EPS y gobiernos locales y regionales.
- Agilización del sistema de inversión pública o un régimen especial para agua y saneamiento.
- Protección de los fondos tarifarios para destinarlos exclusivamente a inversiones.

No se trata solo de hacer más proyectos, sino de hacerlos mejor, más rápido y con una planificación rigurosa y prioridades claras. Solo así, algún día, podremos decir que superamos el reto, en lugar de resignarnos a pensar que nunca podrá cumplirse.

Las opiniones vertidas en esta columna son de exclusiva responsabilidad del autor.

EVENTOS G

Perspectivas:

Evalúa el presente y planifica el futuro

Agradecemos a nuestros auspiciadores por **impulsar este espacio** de análisis y visión estratégica que nos permite anticipar tendencias, **detectar oportunidades** y prepararnos para los **desafíos** del nuevo año.

Organizado por: GESTIÓN Auspicios:





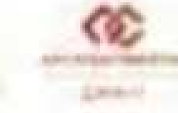
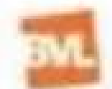










EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

Dólar enlaza cuatro meses a la baja pese a fuerte turbulencia externa

Guerra comercial provocó niveles inusuales de volatilidad en el mercado cambiario, pero pago de impuestos y fundamentos de la economía local evitaron que se exacerbara el alza del dólar. En mayo, billete verde se movería entre S/ 3.60 y S/ 3.75.

ZULEMA RAMIREZ HUANCAYO
zulema.ramirez@diariogestion.com.pe



GEC

Inversionistas. Compraron dólares ante incertidumbre.

Evolución del tipo de cambio

(S/ por US$)

Mes	Tipo de cambio
Set. 24	3.70
Oct. 24	3.776
Nov. 24	3.761
Dic. 24	3.761
Ene 25	3.728
Feb. 25	3.693
Mar. 25	3.678
Abr. 25	3.67

FUENTE: BCR

El dólar reafirma su tendencia a la baja y cierra abril en S/ 3.667, pese a la fuerte volatilidad observada en el mercado internacional.

Con ello, la divisa estadounidense se debilita frente al sol por cuarto mes consecutivo. En abril retrocedió 0.21% y en lo que va del año, 2.42%, según datos del Banco Central de Reserva (BCR).

Analistas del mercado cambiario atribuyen el origen de los inusuales niveles de turbulencia de abril al denominado "día de liberación", cuando Donald Trump, presidente de EE.UU., anunció aranceles recíprocos a los productos importados desde unos 50 países.

La imposición de tarifas de Estados Unidos a las economías en el mundo provocó reacciones adversas en los agentes y vaivén en los mercados de divisas y bursátiles, dijo a Gestión Javier Gamboa, gerente de Seguros Financieros y Pensiones de Rimac Seguros.

Tras el comunicado de Trump, el dólar se fortaleció y llegó a un techo de S/ 3.75 en el mes, aunque luego cedió posiciones.

A nivel local, el tipo de cambio también se mueve en línea con los commodities, y en abril el oro alcanzó un pico histórico –la onza superó los US$ 3,300–, aunque otros metales mostraron mayor oscilación, comentó Gamboa.

En medio de las tensiones, en las últimas semanas se abrieron espacios para la negociación de los aranceles entre EE.UU. y los países, lo que atenuó la incertidumbre, añadió.

Impuestos

Otro experto del mercado refiere que, en el ámbito interno, hubo flujo de oferta de moneda extranjera, especialmente de empresas mineras para la regularización del pago del impuesto a la renta (IR).

"Pese a que la demanda de dólares fue de agentes puntuales, pues los inversionistas querían cubrirse de la incertidumbre global, el pago de impuestos del mes y los fundamentos del mercado cambiario empezaron a empujar a la moneda extranjera hacia la baja desde la quincena", manifestó.

Perspectiva

Los especialistas afirman que el factor determinante continuará siendo la política arancelaria de EE.UU.

Si Trump no retoma una postura agresiva en sus tarifas, que llegaron a escalar hasta 145% para China, la turbulencia sería menor en mayo, estimó un ejecutivo del sistema financiero. Desde su perspectiva, el billete verde podría moverse entre S/ 3.63 y S/ 3.73.

Para Gamboa, el tipo de cambio fluctuaría entre S/ 3.60 y S/ 3.75 en el quinto mes. "Localmente, habrá una dinámica importante en el mercado cambiario, porque las empresas pagarán dividendos a sus accionistas, lo que podría dar soporte al tipo de cambio", indicó.

Más info en gestion.pe

DESEMPEÑO

Financieras sostienen a BVL

El Índice General de la BVL apenas subió 0.69% en abril, con lo que acumula en el año una ganancia de 4.61%. Un sector que se benefició en abril, pese al escenario adverso, fue el financiero cuyas acciones registran un aumento mensual de 6.75%, mencionó Luis Ramos, gerente de Estrategia de Renta Variable de LarrainVial. Mayo podría ser un mejor mes para la plaza limeña pues las empresas locales presentaron buenos resultados en el primer trimestre, estimó. No obstante, el marco internacional será muy relevante en este desempeño, acotó.

APROBACIÓN DE JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Nuam incrementa dividendo y reduce de 16 a 11 el número de directores

Nuam, holding que integra las bolsas de valores de Chile, Colombia y Perú, celebró su Junta General Ordinaria de Accionistas, en la que se aprobó el nuevo directorio, la política de dividendos y los estados financieros del ejercicio 2024.

La renovación del directorio implicará la reducción en el número de integrantes, de 16 a 11 en línea con los estatutos de la compañía.

"Los profesionales que hoy se integran a nuestro directorio aportan una destacada trayectoria en mercados financieros, visión regional y profundo conocimiento estratégico, elementos esenciales para consolidar a nuam como un actor clave en la infraestructura de mercados a nivel global", afirmó Mauricio Rosillo, presidente del directorio de la empresa.

El nuevo directorio de nuam tendrá una vigencia de dos años y, además de estar presidido por Rosillo, tendrá a Juan Andrés Camus como vicepresidente.

Junto con la conformación del nuevo cuerpo colegiado, la junta también aprobó el pago de un dividendo equivalente al 50% de la utilidad del 2024. Esta cifra representa un incremento del 30% respecto del dividendo entregado el año anterior.

Además, también se aprobó la política de dividendos de nuam para este 2025, al aumentarlo de 50% a 70% de la utilidad distribuible del ejercicio respectivo.

Asimismo, aprobó los estados financieros consolidados auditados correspondientes al 2024, que exhiben un crecimiento del 27% en sus ingresos frente al cierre del 2023.



DIFUSIÓN

Holding. Renueva su directorio.

BOLSA DE VALORES

Movimiento de acciones al contado en Rueda de Bolsa al: Martes, 29 de abril del 2025

		COTIZACIÓN Anterior (S/.)	Máxima (S/.)	Mínima (S/.)	Cierre (S/.)	Variación resp. al cierre ant.(%)	Montos negociados (mlls. S/.)	(%) de partic.	Número acciones negociadas	Número de operaciones	Frecuencia de negociac.	Capitalización bursátil (mlls. US$)	1/ Dividendos Yield (%)	2/ PER (veces)	3/ Precio/ valor cont.	4/ Utilidad neta consolidados (mlls. US$)	Rentabilidad de la acción 5/ Última semana	En el mes	En el trim.	En el año
BANCOS Y FINANCIERAS																				
▲ Banco Continental	C1	1.410	1.450	1.420	1.43	1.42	0.38	2.23	269178	41.0	96.34	3475.31	-	6.76	0.96	500.74	2.88	-7.14	-7.14	-4.03
▲ Banco de Credito	C1	4.200	4.300	4.300	4.30	2.38	0.17	0.99	39469	58.0	98.78	15241.71	-	10.67	2.22	1389.98	2.38	-	-	7.50
DIVERSAS																				
▼ Ferreycorp	C1	2.990	2.990	2.980	2.98	-0.33	0.22	1.30	74800	54.0	100.00	770.29	6.86	5.77	0.96	130.00	0.68	1.16	1.16	8.76
▼ Inv. Portuarias Chancay	BC1	0.149	0.148	0.148	0.15	-0.67	0.04	0.26	300225	34.0	90.24	-	-	-	-	-	-7.50	-15.43	-15.43	-27.80
AGRARIAS																				
■ Azucarera Andahuasi	C1	0.220	0.220	0.220	0.22	0.00	0.03	0.16	128065	3.0	1.22	13.67	-	-	-	-1.50	-	-	-	-
■ Cartavio	C1	43.500	43.510	43.500	43.50	0.00	0.05	0.28	1116	12.0	48.78	267.83	10.81	-	-	28.30	4.44	3.82	3.82	2.11
INDUSTRIALES COMUNES																				
▲ Alicorp	C1	8.120	8.200	8.190	8.20	0.99	0.09	0.50	10366	26.0	98.78	1909.69	4.60	20.49	3.25	90.94	1.61	0.97	0.97	24.39
▲ Austral Group	C1	1.600	1.620	1.620	1.62	1.25	0.07	0.40	42281	3.0	14.63	114.64	-	3.71	0.69	30.06	-	15.71	15.71	20.00
■ Unacem Corp	C1	1.540	1.540	1.540	1.54	0.00	0.01	0.06	6847	10.0	91.46	748.96	1.30	6.09	0.47	119.72	1.32	-0.65	-0.65	0.65
■ Cementos Pacasmayo	C1	4.200	4.250	4.190	4.20	0.00	0.87	5.09	208262	21.0	86.59	487.29	-	9.01	1.48	52.89	1.69	-3.45	-3.45	-0.71
▲ Siderúrgica del Perú	C1	1.650	1.700	1.700	1.70	3.03	0.02	0.14	14908	12.0	73.17	325.14	-	10.28	1.16	30.77	4.29	-6.59	-6.59	-
MINERAS COMUNES																				
▼ Rio Alto Mining Limited	Comunes	0.730	0.710	0.710	0.71	-2.74	0.00	0.01	3290	1.0	15.85	-	-	-	-	-	2.90	12.70	12.70	108.82
▲ Volcan	BC1	0.191	0.195	0.194	0.20	2.09	0.16	0.94	832422	68.0	98.78	206.71	-	1.47	0.45	140.80	2.63	-7.14	-7.14	-6.25
SERVICIOS PÚBLICOS																				
▲ Engie Energia Peru	C1	3.690	3.700	3.690	3.70	0.27	0.06	0.36	16626	11.0	76.83	607.94	-	6.00	0.47	98.58	2.78	-14.15	-14.15	-9.54
INDUSTRIALES DE INVERSIÓN																				
▲ Alicorp	I1	5.700	5.750	5.750	5.75	0.88	0.06	0.34	10180	4.0	39.02	1909.69	6.55	14.37	2.28	90.94	-1.71	-12.80	-12.80	24.57
▼ Backus y Johnston	I1	19.500	19.450	19.000	19.45	-0.26	0.06	0.37	3316	12.0	81.71	7273.61	-	12.05	2.92	579.02	-1.77	-4.84	-4.84	-15.43
■ Corp. Aceros Arequipa	I1	0.960	0.960	0.960	0.96	0.00	0.01	0.07	11666	2.0	63.41	441.14	2.87	5.03	0.35	53.25	-2.04	-0.20	-0.20	-5.00
▼ (El Comercio) Vigenta Inver.	I1	0.440	0.400	0.400	0.40	-9.09	0.01	0.06	27634	2.0	8.54	34.07	6.48	-	0.13	-3.24	-	-16.67	-16.67	-34.29
MINERAS DE INVERSION																				
▼ Minsur	I1	4.100	4.100	4.020	4.02	-1.95	2.62	15.27	650054	35.0	92.68	3166.59	6.76	6.65	1.90	475.96	-3.37	-6.51	-6.51	-15.19
■ Southern Peru CC SP	I1	135.000	135.000	135.000	135.00	0.00	0.02	0.13	165	8.0	26.83	17866.04	1.40	14.58	2.89	1225.43	8.00	6.30	6.30	14.94
EMPRESAS DEL EXTERIOR (EN US$)																				
▲ Apple	Com	208.670	209.000	209.000	209.00	0.16	0.00	0.02	16	2.0	85.37	-	-	-	-	96150.00	5.03	-7.52	-7.52	-17.06
▲ Bank Of America Corp	Com	39.810	39.910	39.000	39.91	0.25	0.00	0.03	123	4.0	37.80	-	-	-	-	27132.00	4.20	-6.97	-6.97	-8.82
▲ Credicorp	C1	200.000	201.800	200.000	200.60	0.30	0.63	3.69	3159	19.0	100.00	18933.09	6.17	-	-	1338.70	5.34	7.85	7.85	11.44
▼ Exxon Mobil Corp XOM	Com	108.180	107.000	107.000	107.00	-1.09	0.00	0.02	35	1.0	13.41	-	-	-	-	33680.00	7.61	-7.77	-7.77	0.66
▲ Inretail Perú Corp.	C1	28.100	28.300	28.200	28.20	0.36	0.06	0.32	1959	15.0	90.24	2923.75	-	11.32	1.82	258.34	0.71	-0.70	-0.70	-11.18
▲ Intercorp Financial Services	C1	33.000	34.100	33.500	34.10	3.33	0.13	0.73	3703	13.0	90.24	3936.77	-	11.32	1.35	347.73	8.60	2.31	2.31	17.63
▲ NVIDIA Corporation	Com	107.000	110.000	108.250	109.66	2.49	0.09	0.54	855	11.0	97.56	-	-	-	-	72880.00	11.52	1.07	1.07	-19.96
▲ Market Vectors Gold Miners	-	40.900	48.600	48.600	48.60	18.83	0.02	0.13	453	4.0	26.83	-	-	-	-	-	-	6.58	6.58	38.26
▲ Standard & Poors DR	-	546.000	554.500	549.000	554.50	1.56	0.08	0.47	147	5.0	96.34	-	-	-	-	-	5.42	-0.56	-0.56	-5.86
▼ Dir DlyGldMiners IndxBull	-	69.000	67.000	67.000	67.00	-2.90	0.07	0.39	1003	4.0	37.80	-	-	-	-	-	-14.81	10.65	10.65	80.69
▼ Newmont Mining NEM	Com	55.200	53.200	53.050	53.05	-3.89	0.02	0.09	294	2.0	50.00	-	-	-	-	5069.00	-2.57	10.52	10.52	42.61
▲ Tesla, Inc	Com	282.500	288.000	281.250	288.00	1.95	0.06	0.35	210	8.0	93.90	-	-	-	-	6371.00	21.60	11.20	11.20	-30.69
▲ Van Eck El Dorado Perú	-	12.310	12.490	12.490	12.49	1.46	0.00	0.01	145	1.0	96.34	-	-	-	-	-	3.22	-0.16	-0.16	6.39
JUNIORS (EN US$)																				
▲ Panoro Minerals Ltd.	C	0.310	0.320	0.310	0.32	1.61	0.15	0.87	471729	30.0	82.93	-	-	-	-	-	25.00	15.38	15.38	43.18
■ Sierra Metals Inc.	Comunes	0.800	0.800	0.790	0.80	0.00	0.07	0.39	84571	5.0	59.76	-	-	-	-	-	29.03	48.15	48.15	33.33
▲ PPX Minig Corp.	N.A.	0.035	0.040	0.040	0.04	14.29	0.01	0.04	151000	3.0	36.59	-	-	-	-	-	-	29.03	29.03	33.33
ADR (EN US$)																				
▲ Amazon Com Inc	Com	186.600	187.100	187.100	187.10	0.27	0.01	0.06	53	3.0	91.46	-	-	-	-	59248.00	8.15	-1.37	-1.37	-15.30
▲ Coca Cola Co	Com	71.880	72.600	71.500	72.60	1.00	0.01	0.06	142	2.0	31.71	-	-	-	-	10631.00	1.87	5.49	5.49	16.16
▲ Freeport-Mcmoran FCX	Com	37.200	37.220	37.220	37.22	0.05	0.01	0.05	210	1.0	74.39	-	-	-	-	1889.00	10.94	-1.95	-1.95	-4.56
▼ Johnson & Johnson	Com	160.800	156.000	156.000	156.00	-2.99	0.00	0.02	23	2.0	12.20	-	-	-	-	21810.00	-	-5.74	-5.74	7.34
▲ Microsoft Corporation	Com	389.600	392.000	391.000	392.00	0.62	0.01	0.06	26	3.0	89.02	-	-	-	-	92750.00	5.95	5.18	5.18	-7.98
▼ Minas Buenaventura	C1.	14.350	14.340	14.030	14.18	-1.18	0.07	0.42	5097	23.0	98.78	-	-	8.72	1.04	413.47	-3.27	-9.10	-9.10	18.66
▼ Walt Disney DIS	Com	90.100	90.000	90.000	90.00	-0.11	0.00	0.03	54	1.0	48.78	-	-	-	-	5615.00	5.15	-8.78	-8.78	-20.00
-Micron Technology, Inc	Com	78.820	76.700	76.700	76.70	-2.69	0.00	0.01	32.00	1.0	58.54	-	-	-	-	4672.00	11.64	-10.36	-10.36	-10.24
TOTALES							**17.16**	**100.00%**	**3550420**	**715.0**										

Fuente: Economática

1/ Porcentaje que una empresa paga a sus accionistas en concepto de dividendos. 2/Evalúa la subvaluación o sobrevaluación de las acciones de una empresa. Significa que cada acción ordinaria se vende a "x" veces el monto de ganancias anuales generadas. 3/Relaciona el precio de la acción de la empresa con su valor de libros, es decir, con el valor teórico de la acción. 4/Utilidad neta consolidados anualizada respecto de los últimos cuatro trimestres disponibles. 5/Ajustado a la entrega de dividendos tanto en efectivo como en acciones liberadas.



CB CAPITALIZACIÓN BURSÁTIL **US$ 190,653 millones**

BVL NEGOCIACIÓN TOTAL BVL **S/ 18.42 millones**

SP/BVL PERU GEN	SP/BVL LIMA 25	SP/BVL PERU SEL	S&P/BVL INGENIUS
0.13%	0.31%	-0.04%	0.59%

▲ sube ■ sin variación ▼ baja

LAS MÁS GANADORAS
29.04.2025

Nombre	Moneda	Cierre	Var. Diaria	Var. Anual
Ppx Mining Corp	US$	0.04	14.29%	33.33%
Intercorp Financial Services Inc.	US$	34.10	3.33%	17.63%
SPDR Energy Select Sector	US$	82.00	3.27%	-7.34%
Siderperú	S/	1.70	3.03%	-
Banco de Credito	S/	4.30	2.38%	7.50%

Fuente: Economática

LAS MÁS PERDEDORAS
29.04.2025

Nombre	Moneda	Cierre	Var. Diaria	Var. Anual
Vigenta Inversiones	S/	0.40	-9.09%	-34.29%
Newmont Corp	US$	53.05	-3.89%	42.61%
Direxion Daily Gold Miners Bull	US$	67.00	-2.90%	80.69%
Rio2 Limited	US$	0.71	-2.74%	0.00%
Micron Technology, Inc	US$	76.70	-2.69%	-10.24%

Fuente: Economática

LAS MÁS NEGOCIADAS
29.04.2025

Nombre	Moneda	Cierre	Var. Diaria	Var. Anual
Minsur	S/	4.02	-1.95%	-15.19%
Cementos Pacasmay	S/	4.20	0.00%	-0.71%
Credicorp	US$	200.60	0.30%	11.44%
Banco BBVA Perú	S/	1.43	1.42%	-4.03%
Ferreycorp	S/	2.98	-33.44%	876.04%

Fuente: Economática

FONDOS MUTUOS
29 de abril del 2025

Tipo de fondo	Monedas	Fecha	Valor cuota (S/.)	Rentabilidad 1 día (%) 1/	Rentabilidad 30 días (%) 2/	Rentabilidad Mensual (%) 3/	Rentabilidad Anual (%) 4/
RENTA VARIABLE							
BBVA Agresivo Soles	S/	24/04/25	117.4699	0.4406	-2.3800	-0.7798	-1.5009
BCP Acciones Credifondos	$	24/04/25	175.1594	1.6086	-3.2889	-1.0271	6.4252
IF Acciones FMIV	S/	24/04/25	108.4056	0.7711	-2.7672	-0.8611	1.8044
Promoinvest Fondo Selectivo	$	23/04/25	3.1896	0.1446	-4.1368	-2.9957	2.0881
Scotia Fondo Estrategia Latam	$	18/04/25	4.0787	-0.0029	-5.9819	-2.4023	0.8532
Sura Acciones FMIV	S/	23/04/25	16.3503	1.1656	-2.4085	-1.2003	2.5707
Faro Cap. Global Innovation Fmiv B (Ins.)	$	8/04/25	105.4149	-1.7059	-14.3003	-11.1083	-18.7502
Faro Cap. Global Innovation Fmiv C (Ins.)	$	8/04/25	104.1107	-1.7066	-14.3183	-11.1130	-18.8024
INTERNACIONAL							
Bcp Acciones Global Fmiv	$	24/04/25	182.9652	1.3604	-3.5749	-0.7874	-2.2801
Bcp Deuda Global	$	24/04/25	114.7157	0.3594	-0.9713	-1.0452	0.6827
Faro Capital Deuda Global Fmiv A	$	23/04/25	105.2622	0.2644	-1.9271	-1.7887	0.0763
Faro Capital Deuda Global Fmiv B	$	23/04/25	104.2654	0.2642	-1.9325	-1.7924	0.0577
Faro Capital Deuda Global Fmiv C	$	23/04/25	102.9905	0.2641	-1.9380	-1.7961	0.0392
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv A	$	23/04/25	140.2864	1.4497	-4.2472	-2.4431	-8.2537
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv B	$	23/04/25	137.5640	1.4490	-4.2686	-2.4578	-8.3217
Faro Capital Renta Variable Global Fmiv C	$	23/04/25	133.2097	1.4483	-4.2899	-2.4725	-8.3896
ESTRUCTURADO							
Credicorp Capital Barrera Condicional IX Fmiv	$	24/04/25	100.7143	0.0727	-2.3452	-1.9366	-3.7329
RENTA MIXTA CRECIMIENTO - SOLES							
BCP Crecimiento	S/	24/04/25	163.0812	0.7236	-1.6397	-0.6150	2.7637
RENTA MIXTA BALANCEADO - SOLES							
BBVA Balanceado Soles	S/	24/04/25	140.0665	0.2881	-1.3562	-0.5927	-0.1824
BCP Equilibrado	S/	24/04/25	110.9967	0.1565	-1.0149	-0.6529	-2.7327
RENTA MIXTA BALANCEADO - DÓLARES							
BBVA Balanceado Dólares	$	24/04/25	98.9477	0.3294	-0.9234	-0.7860	0.7789
BCP Equilibrado Credifondo	$	24/04/25	147.7558	0.6726	-1.5963	-0.6730	3.1114
IF Mixto Balanceado	$	24/04/25	70.3159	0.6676	-0.8819	0.2138	4.0174
RENTA MIXTA MODERADO - SOLES							
BBVA Estrategico Conservador Soles	S/	24/04/25	259.8447	0.1682	-0.4562	-0.2192	0.8992
BCP Moderado	S/	24/04/25	161.7359	0.1901	-0.3239	0.0209	1.6773
If Inversión Flexible Fmiv	S/	24/04/25	163.3279	0.0420	0.3026	0.2809	1.3809
RENTA MIXTA MODERADO - DÓLARES							
BBVA Distributivo Dolares Fmiv En Dolares	$	24/04/25	109.4851	0.0652	0.2536	0.2280	2.0575
BCP Moderado Credifondo	$	24/04/25	57.8302	0.3601	-0.7024	-0.3464	1.8375
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Continental	S/	24/04/25	380.9977	-0.0263	0.0943	0.1566	2.2049
BCP Consevador Med. Plazo	S/	24/04/25	211.7948	-0.0198	0.2810	0.2079	1.9809
IF Mediano Plazo Soles	S/	24/04/25	221.4625	-0.0244	0.1113	0.1539	1.7374
INSTRUMENTO DE DEUDA DE MEDIANO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Dólares Continental	$	24/04/25	210.8195	0.0135	-0.0499	-0.1581	2.2597
BBVA Leer es estar adelante Conti.	$	24/04/25	174.3468	0.1969	-0.4181	-0.1496	0.8459
BCP Conservador MP	$	24/04/25	274.9519	0.0763	-0.0948	-0.2573	1.7376
IF Mediano Plazo	$	24/04/25	114.8060	-0.0202	-0.1459	-0.2931	1.5823
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Soles Monetario	S/	24/04/25	201.2698	0.0015	0.2714	0.1522	1.6872
BBVA Cash Soles	S/	24/04/25	165.7907	0.0098	0.3449	0.2657	1.3307
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	S/	24/04/25	156.6643	-0.0200	0.2123	0.1183	1.4197
Scotia Fondo Deposito Disponible	S/	18/04/25	12.5172	0.0071	-0.0888	-0.1683	-0.2097
Scotia Fondo Cash	S/	18/04/25	20.9073	0.0027	-0.1645	-0.2114	-0.4877
Sura Corto Plazo	S/	23/04/25	192.6644	0.0185	0.3078	0.1836	1.3284
INSTRUMENTO DE DEUDA DE CORTO PLAZO - DÓLARES							
Diviso Conservador Dólares	$	24/04/25	105.4567	-0.0014	-7.6165	-7.6533	-7.1428
BBVA Dólares Monetario	$	24/04/25	182.5475	0.0142	0.2633	0.1727	1.6028
BBVA Cash Dolares	$	24/04/25	124.0693	0.0105	0.3317	0.2559	1.2778
BCP Corto Plazo Credifondo SAF	$	24/04/25	127.6893	0.0171	0.2028	0.1051	1.5188
Scotia Fondo Deposito Disponible	$	18/04/25	11.5669	0.0036	-0.6017	-0.6608	-1.6506
Scotia Fondo Cash	$	18/04/25	16.6471	0.0076	0.2250	0.1267	0.8495
Sura Corto Plazo	$	23/04/25	139.8820	0.0634	0.3278	0.1762	1.5042
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - SOLES							
BBVA Cash Soles	S/	24/04/25	165.7907	0.0098	0.3449	0.2657	1.3307
BCP Extra Conservador	S/	24/04/25	341.0375	0.0075	0.3688	0.2820	1.4498
Diviso Extra Conservador	S/	24/04/25	143.5764	0.0031	-5.5520	-5.6452	-4.6305
Sura Ultra Cash	S/	23/04/25	165.7725	0.0143	0.4067	0.2736	1.3997
INSTRUMENTO DE DEUDA MUY CORTO PLAZO - DÓLARES							
BBVA Cash Dólares	$	24/04/25	124.0693	0.0105	0.3317	0.2559	1.2778
BCP Extra Conservador	$	24/04/25	191.4441	0.0121	0.3327	0.2564	1.2959
Sura Ultra Cash	$	23/04/25	125.8758	0.0126	0.3852	0.2581	1.3120
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE S/							
BBVA Tesoreria Fmiv Soles	S/	24/04/25	127.9607	0.0118	0.3671	0.2833	1.3777
Scotia Fondo Premium Soles	S/	18/04/25	11.8453	-0.0013	-0.5857	-0.5768	-1.7375
Sura Renta Soles	S/	23/04/25	228.1373	0.0445	0.0485	0.2593	1.6686
INST DEUDA DURACIÓN FLEXIBLE $							
Fondo de Fondos Sura Renta Dólares FMIV	$	23/04/25	184.1422	0.1133	-0.1688	-0.1322	1.2276
Scotia Fondo Premium Dólares	$	18/04/25	19.9878	-0.0010	-1.2760	-1.2648	-3.6285
IF Portafolio Dinamico Fmiv	$	24/04/25	74.0782	0.0089	0.2261	0.1631	1.4111
IF Cupon Latam Fmiv	$	24/04/25	48.2826	0.0228	-0.2514	-0.4357	2.2609
Independiente Pmg Fmiv	$	24/04/25	112.0347	1.0556	-1.6596	-1.2749	-0.3082
Fondo de Fondos Independiente Agresivo	$	24/04/25	113.3614	2.0516	-4.7468	-2.2858	-6.6974
FONDO DE FONDOS							
BBVA Acciones Tendencias Globales	$	24/04/25	119.1998	-0.9029	-2.9384	-1.6271	-0.6678
BCP Deuda Latam	$	24/04/25	138.4313	0.4437	-2.1723	-2.2635	0.4530
BBVA Seleccion Estrategica	$	24/04/25	138.0507	1.3569	-2.3220	-1.4885	-0.5154
F. Fondos Faro Cap Glob. Innovation Fmiv	$	23/04/25	112.1071	1.3691	-7.4046	-4.0551	-12.4526
IF Inversion Global	$	24/04/25	68.1955	1.2585	-4.4548	-2.3138	-2.3205
Scotia Fondo de Fondo Acciones $	$	18/04/25	22.6191	-0.0042	-6.6252	-4.0028	-12.4330
Sura Acciones Norteamericanas	$	23/04/25	25.4913	0.4068	-6.1270	-4.8173	-9.8954
Sura Gestion Conservadora Soles I serie A	S/	11/04/25	141.0751	0.1304	-0.4925	-0.3159	-0.5402
Sura Gestion Conservadora Soles I serie B	S/	11/04/25	145.0447	0.1310	-0.4723	-0.3087	-0.4744
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie A	S/	11/04/25	144.0195	2.7416	0.9204	1.4633	-0.3797
Sura Gestion Moderada Soles Fmiv II serie B	S/	11/04/25	144.0195	0.2083	-1.2344	-1.0321	-2.7724

1/ Variación respecto al día anterior 2/ Variación respecto a los últimos 30 días 3/ Variación en lo que va del mes
4/ variación respecto al 31/12/2024
Fuente: Economática

VALORES CUOTA Y RENTABILIDAD DE LAS AFP
29 de abril del 2025

	Fecha	Valor cuota	Rent. día	Rent. mes	Rent. año
AFP Habitat					
Fondo 0	18/04/25	15.2531	0.0137	0.2428	1.4411
Fondo 1	18/04/25	20.7798	-0.0275	-0.7891	0.3797
Fondo 2	18/04/25	22.1565	0.0083	-0.9513	-1.7172
Fondo 3	18/04/25	21.0104	0.0239	-2.5846	-4.1761
AFP Integra					
Fondo 0	18/04/25	14.7687	0.0127	0.2307	1.3978
Fondo 1	18/04/25	30.7148	-0.0590	-0.5966	-0.3047
Fondo 2	18/04/25	236.4113	-0.0270	-1.6093	-3.2728
Fondo 3	18/04/25	47.8826	0.0108	-3.4373	-6.3247
AFP Prima					
Fondo 0	18/04/25	14.9127	0.0131	0.2369	1.4199
Fondo 1	18/04/25	33.8248	-0.1131	-0.8212	-0.4604
Fondo 2	18/04/25	43.6181	-0.1549	-1.4840	-4.3932
Fondo 3	18/04/25	42.6582	-0.0039	-3.0127	-7.4866
AFP Profuturo					
Fondo 0	18/04/25	14.9934	0.0124	0.2311	1.3744
Fondo 1	18/04/25	29.6134	-0.0629	-0.6578	0.1147
Fondo 2	18/04/25	222.1234	-0.0026	-0.6811	-1.0737
Fondo 3	18/04/25	49.9679	0.0227	-1.7506	-3.1233

Fuente: Economática

BOLSAS EN EL MUNDO
29 de abril del 2025

Bolsas	Indice cierre	Variación porcentual Día	Mes	(*) Acum.
Nueva York (Dow Jones Indus)	40,527.62	0.75	-3.51	-4.74
Nueva York (NASDAQ Composite)	17,461.32	0.55	0.94	-9.58
Nueva York (NASDAQ 100 Stock)	19,544.95	0.61	1.38	-6.98
Nueva York (S&P 500 INDEX)	5,560.83	0.58	-0.91	-5.45
México (IPC)	55,613.43	-2.40	5.96	12.32
Caracas (IBC) **	238148.63	-1.55	3.04	99.49
Buenos Aires (MERVAL)	2,158,847.75	-0.94	-7.69	-14.79
Santiago (IPSA)	8,059.40	0.91	5.37	20.11
Sao Paulo (IBOVESPA)	135,092.99	0.06	3.71	12.31
SP/BVL PERU GEN	30,336.30	0.13	0.82	4.75
SP/BVL LIMA 25	38,939.78	0.31	-2.47	0.98
Bogotá (COLCAP)	1,620.80	0.16	1.12	17.49
Euro (STOXX 50 Pr)	5,161.90	-0.17	-1.65	5.43
Londres (FTSE 100 INDEX)	8,463.46	0.55	-1.38	3.55
Madrid (IBEX 35 INDEX)	13,366.90	-0.66	1.76	15.28
Frankfurt (DAX INDEX)	22,425.83	0.69	1.18	12.64
París (CAC 40 INDEX)	7,555.87	-0.24	-3.01	2.37
Milán (FTSE MIB INDEX)	37,874.75	1.09	-0.47	10.79
Tokio (NIKKEI 225)	35,839.99	0.00	0.62	-10.16
Hong Kong (HANG SENG INDEX)	22,008.11	0.16	-4.81	9.71
Shangai (SE COMPOSITE)	3,286.66	-0.05	-1.47	-1.94

(*) Variación nominal respecto al 31.12.24 (**) El número del índice tiene tres (3) ceros menos Fuente: Bloomberg

ENTREGA DE DERECHOS
29 de abril del 2025

Valor	Derecho	Fecha de acuerdo	Fecha de corte	Fecha de registro	Fecha de entrega
SANC1	S/ 0.16601582 Efe.	26/03/2025	13/05/2025	15/05/2025	22/05/2025
CMAQPC1	S/ 0.05653958 Efe.	31/03/2025	14/05/2025	16/05/2025	05/06/2025
BROCALC1	US$ 0.0198 Efe.	25/04/2025	15/05/2025	19/05/2025	30/05/2025
BROCALI1	US$ 0.0198 Efe.	25/04/2025	15/05/2025	19/05/2025	30/05/2025
BAP	S/ 40.00 Efe.	24/04/2025	16/05/2025	19/05/2025	13/06/2025
MIBANC1	S/ 0.0313 Efe.	15/04/2025	16/05/2025	20/05/2025	10/06/2025
PACIFIC1	S/ 2.56 Efe.	25/03/2025	16/05/2025	20/05/2025	05/06/2025
CARTAVC1	S/ 4.03371332 Efe.	26/03/2025	30/06/2025	02/07/2025	27/11/2025
CASAGRC1	S/ 0.75978327 Efe.	24/03/2025	30/06/2025	02/07/2025	26/11/2025
SNJACIC1	S/ 1.87327877 Efe.	26/03/2025	30/06/2025	02/07/2025	25/11/2025

Ver HI = Hechos de Importancia en la pág. web (www.bvl.com.pe). Fuente: Boletín BVL



PERÚ: TASAS DE INTERÉS
29 de abril del 2025

Tasa Promedio de Mercado 29.04.25	
Activa MN - FTAMN	28.26%
Activa ME - FTAMEX	12.08%
Pasiva MN - FTIPMN	2.33%
Pasiva ME - FTIPMEX	2.63%

Tasa Promedio por Segmento de Mercado *		
Sistema Bancario	**MN**	**ME**
Corporativo	5.88%	5.45%
Grandes Empresas	8.06%	7.18%
Medianas Empresas	10.83%	8.85%
Pequeñas Empresas	19.89%	9.78%
Microempresas	65.97%	18.26%
Consumo	58.69%	46.63%
Hipotecario	7.75%	6.74%
Empresas Financieras		
Ahorro	3.49%	2.67%
Cuentas a plazo	4.82%	2.43%
CTS	6.16%	0.25%

Tasa Promedio por tipo de Depósito *		
Sistema Bancario	**MN**	**ME**
Ahorros	0.16%	0.20%
Plazo	4.22%	3.38%
CTS	3.31%	1.32%

(*):Tasas promedio correspondientes a los últimos 30 días.
Fuente:SBS

PERÚ: TASAS DE INTERÉS
29 de abril del 2025

Tasa Activa Promedio de Mercado: 29.04.25	
Moneda Nacional (TAMN)	14.99%
Factor Acumulado	9,757.50476
Moneda Extranjera (TAMEX)	9.86%
Factor Acumulado	36.16114
Tasa Interbancaria M/N	4.75%
Tasa Interbancaria M/E (*)	4.50%

Tasa Pasiva Promedio de Mercado	
Moneda Nacional (TIPMN)	2.30%
Moneda Extranjera (TIPMEX)	1.50%

Tasa de Interés Legal	MN	ME
Tasa	2.30%	1.50%
Factor Acumulado - Efectiva	8.62862	2.19977
Factor Acumulado - Laboral	2.08049	0.76557

Tasa de Interés Promedio del Sistema Financiero para Créditos a la Microempresa	MN	ME
Tasa	58.70	22.47
Factor Acumulado	437.65667	11.62893

(*): Al 25.04.25
Fuente: SBS

TASAS DE INTERÉS INTERNACIONALES
29 de abril del 2025

	28.04.25	29.04.25
Rentabilidad del bono NY		
1 mes	4.306	4.310
3 meses	4.299	4.297
6 meses	4.208	4.187
1 año	3.931	3.910
Instrumentos Monetarios en Nueva York		
Prime Rate	7.50	7.50
Bonos del Tesoro 30 años	4.681	4.647
Bonos del Tesoro 20 años	4.706	4.669
Bonos del Tesoro 10 años	4.206	4.179

Fuente: Global-rates - Investing.com

INDICADORES
29 de abril del 2025

Unidad Impositiva Tributaria (UIT)
5,350.00

Remuneración Mínima Vital
(En soles)
1,130.00

Cobertura del Fondo de Seguro de Depósitos
Marzo - Mayo 2025
(En soles)
121,000.00

TASAS DE INTERES PROMEDIO CORPORATIVOS

Préstamos a más de 360 días **US$**

7.65% es la más **ALTA**

8.84% es la más **BAJA**

MÁS INFO

www.gestion.pe

DEUDA SOBERANA PERÚ
29.04.2025

	Cotización (En Pbs)	Variación (Pbs.) 1 día	5 días	Mensual	Rendimiento En el año
Perú Global 25	100.7300	0.00	0.01	-0.30	-0.74
Perú Global 26	98.3250	-0.03	0.12	0.16	1.07
Perú Global 27	99.8720	0.01	0.38	0.49	2.05
Perú Global 30	90.6930	0.03	0.95	0.87	2.52
Perú Global 31	88.7350	5.01	1.01	0.93	3.20
Perú Global 33	121.6670	0.06	1.53	0.25	2.37
Perú Global 34	83.3890	0.07	1.61	1.01	2.71
Perú Global 37	106.0520	0.00	1.83	0.01	1.22
Perú Global 50	93.7210	-0.02	1.95	-0.89	0.01

Fuente: MEF

RIESGO-PAÍS
28.04.2025

Paises	EMBI+	Variación (pbs) Diaria	5 días	Mensual	Acumulada (*)
Perú	173	2	-3	11	16
Brasil	224	2	-11	1	-22
México	348	4	-8	31	29
Ecuador	1129	19	-60	-432	-71
Colombia	393	10	-4	52	63
Argentina	699	13	-6	-64	64
Chile	136	2	0	11	19
Bolivia	2076	6	-164	180	-11
Venezuela	19124	497	1099	2440	-4649

(*) Variación respecto al 31.12.24
Fuente: JP Morgan

DÓLAR-EURO EN PERÚ
En nuevos soles

Fecha	Dólar paralelo Compra	Dólar paralelo Venta	Dólar interbancario Compra	Dólar interbancario Venta	Dólar ventanilla Compra	Dólar ventanilla Venta	Euro Compra	Euro Venta
Abril 2025								
Lu 14	3.710	3.740	3.724	3.734	3.685	3.788	4.029	4.449
Ma 15	3.730	3.750	3.739	3.750	3.693	3.793	4.199	4.231
Mi 16	3.720	3.745	3.728	3.737	3.677	3.778	4.026	4.422
Lu 21	3.690	3.720	3.703	3.715	3.653	3.767	4.041	4.421
Ma 22	3.680	3.710	3.689	3.699	3.645	3.757	4.245	4.302
Mi 23	3.685	3.710	3.691	3.700	3.635	3.747	3.971	4.338
Ju 24	3.665	3.700	3.675	3.683	3.619	3.722	4.173	4.208
Vi 25	3.660	3.685	3.662	3.672	3.613	3.726	3.958	4.370
Lu 28	3.660	3.680	3.663	3.672	3.609	3.723	3.927	4.401
Ma 29	3.650	3.680	3.665	3.673	3.608	3.713	4.169	4.196

Fuente: SBS - Cambistas diversos

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Londres

Productos	Cierre al 29.04.25	Variación porcentual Diaria	Mensual	Acumulada
Oro (US$/Onza)	3317.23	-0.77	8.53	27.06
Plata (US$/Onza)	32.92	-0.81	-4.33	11.74
Aluminio (US$/Tm)	2430.00	1.25	-4.97	-3.44
Cobre (US$/Tm)	9460.00	1.01	-3.33	8.67
Plomo (US$/Tm)	1954.00	-0.36	-4.50	1.69
Niquel (US$/Tm)	15380.00	-0.45	-4.11	1.85
Estaño (US$/Tm)	32025.00	0.16	-8.89	10.81
Zinc (US$/Tm)	2625.00	1.00	-9.23	-11.74
Petroleo (US$/Barril)	64.48	-3.57	-12.64	-13.72

Fuente: Mingaservice - Derichebourg España - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Nueva York

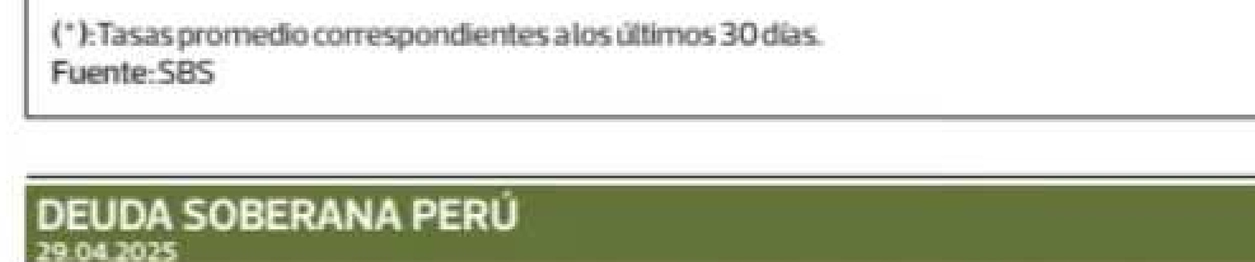
Productos	Cierre al 29.04.25	Var% Diaria	Var% Mensual (*)	Var% Acumulada
ORO (US$/onza)	3317.41	-0.79	8.51	26.34
PLATA (US$/onza)	32.94	-0.66	-4.27	14.26
COBRE (cUS$/libra)	487.25	-0.35	-4.82	21.12
PETRÓLEO (US$/barril)	60.80	-3.52	-12.82	-15.46
PLATINO (US$/onza)	981.33	-0.88	-0.79	8.07
PALADIO (US$/onza)	939.75	-1.25	-4.03	2.63

Fuente: Bloomberg - PrecioPetroleo.net

COTIZACIÓN DE COMMODITIES
Productos

Productos	Cierre al 29.04.25	Var% Diaria	Var% Mensual	Var% Acumulada
Cacao (New York) US$/Tm	8891.00	-0.57	11.43	-23.85
Café (New York) US$/lb	399.80	-2.50	5.54	25.04
Maíz (Chicago) US$/Tm	185.13	-2.69	4.50	2.62
Algodón N° 2 (New York) US$/lb	66.49	-1.57	-0.86	-2.78
Soya (Chicago) US$/Tm	386.08	-1.11	3.34	4.24
Harina de Soya (Chicago) US$/Tm	298.20	0.78	1.26	-5.57
Aceite de Soya (Chicago) US$/lb	49.33	-2.24	11.43	22.26
Azúcar 11 (New York) cUS$/lb	17.54	-1.74	-8.12	-8.93
Trigo (CBOT) US$/Tm	193.09	-1.04	-1.22	-4.32
Arroz (Chicago) US$/Quintal	12.79	-0.23	-5.05	-9.16

Fuente: Bloomberg







POLÍTICA

CON 15 VOTOS A FAVOR

Comisión de Constitución aprobó la reelección de gobernadores y alcaldes

JULIO REAÑO



El dictamen fue respaldado por mayoría de esa comisión parlamentaria.

Mesa de trabajo presidida por Fernando Rospigliosi respaldó por mayoría la restitución de reelección de autoridades.

La Comisión de Constitución del Congreso aprobó, por mayoría, el dictamen que restituye la reelección de gobernadores y alcaldes.

Cabe recordar, que esta medida no prosperó hace meses en el Congreso, pero la mesa de trabajo presidida por Fernando Rospigliosi (Fuerza Popular) dio su visto bueno para que se permita a los gobernadores regionales y alcaldes alargar por un periodo más su gestión –siempre y cuando la ciudadanía lo permita con sus votos–.

En total, fueron 15 votos a favor, repartidos entre legisladores de Fuerza Popular, Alianza para el Progreso, Avanza País y Renovación Popular; así como cinco en contra y tres abstenciones.

Ahora el dictamen será debatido en el Pleno del Congreso y, para prosperar, requiere de 87 votos en dos legislaturas, al tratarse de una modificación constitucional.

Vicegobernadores y regidores

Según el texto, los vicegobernadores también se podrán reelegir por un periodo adicional de inmediato.

"Los regidores pueden reelegirse indefinidamente. Si se incluía a regidores en esta norma, solamente iban a poder reelegirse una vez. Se ha aprobado en la Comisión de Constitución que los alcaldes, gobernadores y vicegobernadores puedan reelegirse por una vez. Ahora tiene que pasar al Pleno", dijo Rospigliosi a la prensa.

El presidente de la Comisión de Constitución sostuvo que el dictamen necesita aprobarse en dos legislaturas consecutivas pero "tiene que ser antes de octubre próximo, porque en dicho mes se convocan a elecciones regionales y municipales".

Más info en gestion.pe

PUERTAS

COMISIÓN DE ÉTICA

Aprueban denuncia contra Bustamante

◆ Con 5 votos a favor, 4 votos en contra y 2 abstenciones, la Comisión de Ética Parlamentaria del Congreso de la República, aprobó por mayoría una denuncia de oficio contra el congresista Ernesto Bustamante (FP), por presuntamente haber expresado palabras discriminadoras y machistas el pasado 31 de marzo.



PATRICIA JUÁREZ

Cuestiona presuntas irregularidades

◆ La congresista de Fuerza Popular, Patricia Juárez, se pronunció sobre la controversia generada en torno a una oficina del Congreso dedicada a modalidades formativas, la cual ha sido cuestionada por presuntos vínculos partidarios.

Según Juárez, aunque la propuesta original tenía como objetivo atraer a los mejores estudiantes universitarios para formar cuadros técnicos en el Congreso, actualmente se percibe que esta oficina podría estar sirviendo como espacio de adoctrinamiento político.



MUNDO

REDUCE IMPACTO DE TASAS "SUPERPUESTAS"

Trump alivia los aranceles al sector automotor

(AFP y EFE) El presidente estadounidense, Donald Trump, suavizó ayer los aranceles que pagan los fabricantes de automóviles, un alivio para una industria golpeada por la política arancelaria del republicano, que celebra los 100 días de su segundo mandato.

Desde el 3 de abril, todos los vehículos importados a Estados Unidos están gravados con un impuesto del 25%. Con una excepción: las piezas procedentes de Canadá y México quedan exentas si entran dentro del tratado de libre comercio de América del Norte (T-MEC).

También firmó una orden ejecutiva para limitar el impacto de los aranceles "superpuestos" sobre los fabricantes.

AFP



Orden ejecutiva. Medida da alivio a industria.

La tarifa aduanera del 25% para un vehículo importado no se sumará al 25% aplicado al acero o al aluminio, dijo un funcionario del Departamento de Comercio.

BREVES

DE ACUERDO CON CEPAL

Guerra arancelaria es "mucho peor" que crisis financiera

◆ *(EFE)* El impacto de la guerra arancelaria global declarada por el presidente estadounidense, Donald Trump, es "mucho peor" que la crisis financiera del 2008 y podría equipararse a la Gran Depresión de 1929, alertó ayer a EFE el secretario ejecutivo de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal), José Manuel Salazar-Xirinachs.

"Este es el escenario más negativo (...) tal vez desde la Gran Depresión", agregó.

PARA ENFRENTAR A TRUMP

Un victorioso Carney promete unir a Canadá

◆ *(AFP)* El primer ministro de Canadá, el liberal Mark Carney, prometió ayer unir al país para enfrentar la guerra comercial y amenazas de anexión del presidente estadounidense, Donald Trump, tras una victoria electoral que lo dejó muy cerca de la mayoría absoluta en el Parlamento.

El Partido Liberal obtuvo 169 escaños en las elecciones parlamentarias, pero no logró la mayoría absoluta de 172, lo que le obligará a pactar con otra fuerza minoritaria.



Escanea el QR y genera tu cupón
o ingresa a **clubelcomercio.pe**

HARVARD BUSINESS REVIEW

Encuentra este contenido en 

Nicole Cain, experta en el campo de la psicología clínica informada y autora de Prueba de Pánico (Rodale, 2024)

Tres formas de gestionar los momentos de ansiedad inducida por el trabajo

Para gestionar la ansiedad en el lugar de trabajo, es importante adoptar enfoques que ayuden a calmar el sistema nervioso. Si nota que su cuerpo está enviando alguna señal de advertencia, aquí tiene algunas formas de combatir rápidamente esa sensación de pánico:

1. Utilice la técnica de la red de saliencia

Imagine a un ciervo paralizado por los faros de un coche: cuando un ciervo percibe peligro, se queda inmóvil; un mecanismo instintivo de supervivencia que señala peligro al cerebro y al cuerpo, y le permite pasar desapercibido. Con el tiempo, el cerebro aprende a asociar la inmovilidad con el peligro, y viceversa. Esto crea un "circuito de pánico".

De manera similar, cuando usted se queda congelado en una postura física, como estar sentado frente a su escritorio mirando la pantalla del ordenador durante horas, esto puede ser una señal de peligro y desencadenar una ansiedad "inexplicable".

Comprender esto puede ayudarle a reconocer y prevenir el estrés emocional y físico al ajustar conscientemente su postura y entorno. Una de mis formas favoritas de hacerlo: cada 20 minutos, gire el cuello y los ojos, y cambie su enfoque entre objetos cercanos y lejanos. Por ejemplo, mire algo cercano durante cinco segundos, y luego algo que esté más lejos. Esto rompe el patrón de quietud sostenida, interrumpe el "circuito de pánico" y reinicia el sistema nervioso, ayudando a reducir la ansiedad y restaurar la calma y la concentración.

2. Prepare un "kit de pánico"

Cuando el estrés ataca, a menudo nos encontramos más agitados, abrumados y ansiosos.

Para combatir la ansiedad, debemos actuar directamente sobre el sistema nervioso autónomo (SNA), que controla funciones corporales automáticas como el ritmo cardíaco, la respiración y la digestión. Incluye el sistema simpático, que prepara al cuerpo para la acción, y el sistema parasimpático, que ayuda al cuerpo a relajarse.

Una forma de hacerlo es crear un kit de pánico, es decir, una pequeña bolsa con artículos para calmar sus sentidos. Puede guardarlo en su escritorio o en su bolso de trabajo.

- **Gusto:** Sabores fuertes como el ácido, amargo o salado pueden estimular el nervio vago en la parte posterior de la lengua, lo cual puede ayudar a generar un efecto calmante.
- **Tacto:** Objetos con distintas texturas pueden proporcionar estimulación táctil que ayuda a mejorar la cognición, aliviar el estrés y promover la relajación al calmar la activación cerebral.
- **Olfato**: Aceites esenciales, loción o perfume (idealmente en un pequeño algodón dentro de una bolsa con cierre para no molestar a otros) pueden activar el sistema olfativo, que está estrechamente relacionado con el sistema límbico en el cerebro, ayudando a calmar la ansiedad y reducir el estrés.

> "Reír no solo hace que el trabajo sea más divertido, ¡podría ser lo que le salve de un ataque de pánico!"

3. Ría o tararee

Reír y tararear son herramientas poderosas para reducir el estrés. Ambas actividades estimulan el nervio vago, una parte clave del sistema nervioso parasimpático que promueve la relajación. Al activar este nervio, actividades como la respiración profunda, la meditación, la risa o el tarareo pueden llevarle a un estado más relajado.

Reír no solo hace que el trabajo sea más divertido, ¡podría ser lo que le salve de un ataque de pánico! Tómese un segundo para apartar la vista del portátil y envíele a su colega favorito el TikTok que le hizo reír esta mañana.

Tararear puede parecer una tontería, pero escápese al baño unos minutos o dé una vuelta a la manzana e intente tararear su canción favorita. ¡Se sorprenderá!

Y aunque suene trillado, cuando nada más funcione, concéntrese en su respiración. Siempre está disponible para usted y puede hacerlo discretamente antes o incluso durante una reunión estresante.

